

## Неаудированная консолидированная промежуточная финансовая отчетность за период с 1 октября 2018 по 31 марта 2019





## СОДЕРЖАНИЕ

|   |    |
|---|----|
| Вступительное слово исполнительного совета            | 04 |
| Промежуточный групповой отчет руководства             | 07 |
| Экономическая модель Группы                           | 08 |
| Экономическая среда                                   | 08 |
| Результаты деятельности Группы                        | 09 |
| Прогнозы, возможности и риски                         | 11 |
| Промежуточная консолидированная финансовая отчетность | 17 |
| Консолидированный отчет о финансовом положении        | 18 |
| Консолидированный отчет о совокупном доходе           | 20 |
| Консолидированный отчет о движении денежных средств   | 21 |
| Консолидированный отчет об изменении капитала         | 22 |
| Примечание  | 24 |

## ВСТУПИТЕЛЬНОЕ СЛОВО ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО СОВЕТА



**ШТЕФАН ДЮРР**  
Председатель совета



**БЕЙРНЕ ДРЕХСЛЕР**  
Член исполнительного совета

Так как мы ожидаем, что торговля в сегменте сельскохозяйственных машин останется в будущем достаточно сложной, нашей целью остается рост прибыльности в сфере торговли запасными частями и, особенно, в сфере сервисных услуг. Наибольшие шансы мы видим в сфере интеллектуального земледелия, в которой растет покупательский интерес и спрос, которая предлагает одну из наиболее перспективных возможностей для роста.

**Дорогие акционеры и друзья компании «Экотехника АГ»,**

В первом полугодии 2018/2019 отчетного года наш бизнес продолжает развиваться, и мы отмечаем рост выручки в сегменте продаж новой техники и оказания послепродажных услуг, так же как в сегменте интеллектуального земледелия.

В сегменте продажи новой техники количество проданных тракторов (65) и комбайнов (6) немного упало по сравнению с предыдущим годом, но мы смогли существенно увеличить выручку от продажи прочих машин. Например, мы продали 113 телескопических погрузчиков в первом полугодии 2018/2019 – что на 80% больше чем в первом полугодии прошлого года. В общем, нам удалось увеличить выручку от продажи новой техники на 22% в первом полугодии финансового года, в основном за счет отложенных заказов прошлого года и хорошего развития центрального региона. Этот бизнес сегмент составляет 58,7% от общей выручки в отчетном периоде. С долей рынка в 47% бренд Джон Дир продолжает доминировать на рынке. Второй по размерам поставщик, с долей 34% это ДжейСиБи. С долей рынка по импортным тракторам около 40-70% Экотехника остается лидером рынка во всех представленных регионах.

По сравнению с тем же периодом прошлого года курс российского рубля немного вырос с 69,32 руб./евро до 75,55 руб./евро, что привело к более высоким ценам на импортную сельскохозяйственную технику по сравнению с российскими производителями. В общем, на рынке новой техники продолжают доминировать местные производители, чья техника существенно дешевле, чем импортное оборудование, в том числе из-за государственной поддержки. Однако в последнее время обсуждается изменения в схемах субсидирования, что может оказать положительное влияние на нашу торговлю импортной техникой.

Послепродажный бизнес (продажа запасных частей, ГСМ, шин и оказание сервисных услуг) также вырос в первой половине 2018/2019, и нам удалось устоять под давлением сильной конкуренции в этом сегменте. Послепродажная выручка составляет 41,1% (6 месяцев 2018: 44,6%).

Дополнительно мы сделали существенный прорыв в сфере интеллектуального земледелия в нашем проекте по точному земледелию, о котором мы вскоре сможем доложить в деталях.

Так как мы ожидаем, что торговля в секторе сельскохозяйственных машин останется достаточно сложной, нашей целью остается расширение нашего бизнеса по продаже запасных частей и оказанию сервисных услуг нашим клиентам. По Джон Дир и ДжейСиБи, например, мы развили стратегии по укреплению наших активностей в сфере оказания сервисных услуг и продаже запасных частей, таких как ремонт моторов, превентивное обслуживание и услуги интеллектуального земледелия.

В тоже время, мы анализируем наши возможности по диверсификации нашего бизнеса и уже приступили к завоеванию нового для нас рынка – рынка лесной техники. Мы ожидаем, что сможем достичь первых результатов в этой области уже к концу 2019 финансового года.

Большое спасибо за Ваше доверие.

С уважением,



Штефан Дюрр



Бейрне Дрекслер



# Экотехника АГ, Вальдорф

## Промежуточный отчет руководства Группы на 31 марта 2019

---

- 08 Экономическая модель Группы
- 08 Экономическая среда
- 09 Результаты деятельности компании
- 11 Прогноз, возможности и риски

# ПРОМЕЖУТОЧНЫЙ ОТЧЕТ РУКОВОДСТВА ГРУППЫ

## 1. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ ГРУППЫ

### 1.1 Бизнес-модель Группы

ГК «Экотехника», материнской компанией которой является компания «Экотехника АГ», специализируется на торговле сельскохозяйственной техникой. Спектр услуг включает в себя продажу сельскохозяйственной техники (консультации, покупку и продажу), продажу запчастей и предоставление сервисных услуг. В настоящее время Группа также начинает продавать технологические решения и оборудование в области точного земледелия и в равной степени активно работает с развитием услуг и продуктов в сфере интеллектуального земледелия, поскольку это направление имеет очень большой потенциал на рынке. Группа осуществляет продажи исключительно в рамках российского рынка, при этом некоторая часть машин и запчастей закупается в Западной Европе или Северной Америке. Наибольшая часть техники Группы производится и/или собирается дочерними предприятиями зарубежных поставщиков на территории России. Дочерние предприятия Группы осуществляют продажи на российском рынке под брендом «ЭкоНива-Техника».

Основным поставщиком Группы является компания Deere&Company, Молин, шт. Иллинойс, США – лидер рынка по производству сельскохозяйственной техники. Линейка предлагаемой Группой продукции включает в себя также технику и оборудование других известных производителей, таких как JCB, Великобритания (телескопические погрузчики), Väderstad (сеялки и почвообрабатывающая техника), Grimme (картофелеуборочное оборудование).

## 2. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СРЕДА

### 2.1 Макроэкономические и отраслевые условия

Рост на 2018-2020 годы прогнозируется от 1,5% до 1,8%. Если цены на нефть будут развиваться быстрее, чем ожидается, это может оказать положительное влияние на прогнозы роста. С точки зрения макроэкономической ситуации, учитывая относительно высокие международные резервы (461 млрд. долл.), низкий уровень государственного долга

(около 29% от ВВП) и комфортное покрытие импорта (15,9 месяцев), Россия находится в хорошей позиции, чтобы переносить внешние потрясения.

Рассматривая рынок сельского хозяйства, на основании предварительных данных Росстата, 112,9 млн. тон зерна было произведено в 2018 году, что на 16,7% ниже рекордного урожая 2017 года, но на 1,2% выше среднегодового производства 2013-2017 (110,8 млн. тонн). Озимый сев 2019 был произведен на площади 17,6 млн. га.

Что касается перспектив сбора урожая, ожидается менее богатый урожай в размере около 125-130 млн., который в основном сокращен из-за выше среднего засушливых погодных условий. Это окажет положительный эффект на цены.

Следуя указу президента Российской Федерации, удвоить экспорт сельскохозяйственной продукции до 45 млрд. долларов к 2024 году, экспорт сельскохозяйственной продукции и сырья в 2018 году уже вырос на 22,2% по сравнению с предыдущим годом. Потенциальный экспорт на азиатский рынок также немного сократит давление цен, особенно цены на мясо.

### 2.2 Макроэкономическое развитие России

Инфляция в России достигла 5,3% в марте 2019, но уже сократилась до 5,1% в апреле.

В начале 2018/2019 финансового года ключевая ставка была 7,50%, но выросла до 7,75% в декабре 2018 и потом опять упала до 7,50% в июне 2019. Российский рубль был значительно менее волатильным в 2018/2019 финансовом году по сравнению с предыдущим годом.





На 30 сентября 2018 года Банком России курс евро к рублю установлен на уровне 76,23 рубля, а на 31 марта 2019 года – на уровне 72,72 рубля. Средний обменный курс за первое полугодие 2018/2019 финансового года составил 75,55 руб./евро (6 месяцев 2018: 69,32 руб./евро).

Стабильный рубль влияет на условия ведения аграрного бизнеса в России двойственно: с одной стороны, снижает конкурентоспособность российских производителей сельскохозяйственной продукции, что приводит к снижению цен в национальной валюте и снижению покупательной способности в отношении сельскохозяйственной техники. С другой стороны, цены на импортную сельхозтехнику снижаются, что делает ее более конкурентоспособной на российском рынке.

Мировые цены на сельскохозяйственную продукцию, особенно в местной валюте, остаются ниже, чем в прошлом году.

### 2.3 Сельскохозяйственное машиностроение в России

Согласно заявлению Министерства сельского хозяйства Российской Федерации от 12 декабря 2018 года, в собственности российских фермеров находится 447,8 тыс. тракторов и 142,7 тыс. культиваторов. Из них готовы к эксплуатации: 89,7% тракторов (2018: 88,9%), культиваторы – 93,8% (93,7%). Последние дискуссии фокусируются на программе финансирования 1432, которая напрямую субсидирует местных производителей машин. По этой программе есть тенденции к отмене программы, начиная с 2020 года, что окажет положительное влияние на рынок импортных машин.

## 3. РЕЗУЛЬТАТ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОМПАНИИ

### 3.1 Общие положения касательно результатов деятельности компании

Торговля сельскохозяйственной техникой в России подвержена сильному влиянию сезонных факторов. С октября по март объемы продаж традиционно ниже,

чем во второй половине финансового года: с апреля по сентябрь.

Сравнительные показатели в балансе Группы, представленном в настоящей промежуточной финансовой отчетности, приведены на 30 сентября 2018 г.; сравнимым периодом для отчета о совокупном доходе и отчета о движении денежных средств является период с 1 октября 2017 г. до 31 марта 2018 г. Показатели предыдущего года в отчете об изменении капитала относятся к периоду с 1 октября 2017 г. по 31 марта 2018 г.

### 3.2 Ситуация с прибылью

При сравнении выручки и ситуации с прибылью прошлого периода наблюдается стабильная маржинальность с немного более низкой маржинальностью по новым машинам и более высокой маржинальностью по запасным частям. Курс рубля к евро в отчетном периоде был достаточно стабильным и был переоценен с 76,2294 до 72,7230; средний курс рубля к евро в отчетном периоде составил 75,5501 по сравнению с 69,3195 за тот же период прошлого года.

Общая групповая выручка за отчетный период составляет 51 878 тыс. евро (6 месяцев 2018: 45 281 тыс. евро), из которых продажа сельхозтехники составляет примерно 58,7% или 30 427 тыс. евро (6 месяцев 2018: 55,1%; 24 944 тыс. евро). Доля в выручке запасных частей составила 32,7% или 16 960 тыс. евро (6 месяцев 2018: 16 612 тыс. евро; 36,7%). Выручка от продажи ГСМ составила 1 500 тыс. евро (6 месяцев 2018: 1 168 тыс. евро). Выручка от продажи шин, БУ машин и точного земледелия составила 901 тыс. евро (6 месяцев 2018: 539 тыс. евро), 474 тыс. евро (6 месяцев 2018: 486 тыс. евро) и 148 тыс. евро (6 месяцев 2018: 139 тыс. евро) соответственно. Предоставление услуг принесло компании 1 468 тыс. евро (6 месяцев 2018: 1 393 тыс. евро). Это отражает рост общей выручки на 14,6% по сравнению с тем же периодом прошлого года.

Прочие операционные доходы составили 1 573 тыс. евро (6 месяцев 2018: 1 045 тыс. евро), что главным

образом обусловлено ростом доходов от возмещения гарантийных работ на сумму 267 тыс. евро от 434 тыс. евро до 701 тыс. евро и ростом положительных курсовых разниц на сумму 206 тыс. евро от 137 тыс. евро до 343 тыс. евро в текущем периоде.

Основная часть расходов относится к себестоимости сельскохозяйственной техники (26 968 тыс. евро; 6 месяцев 2018: 21 939 тыс. евро) и запасных частей (12 543 тыс. евро; 6 месяцев 2018: 12 569 тыс. евро). Общий рост себестоимости проданных товаров соответствует уровню роста выручки.

Валовая прибыль (выручка минус себестоимость) выросла на 14,1% до 9 992 тыс. евро (6 месяцев 2018: 8 761 тыс. евро), что полностью связано с ростом в операционной деятельности со стабильной маржинальностью на уровне 19%.

Расходы по заработной плате в размере 4 902 тыс. евро (6 месяцев 2018: 4 547 тыс. евро) включают в себя как непосредственно заработную плату, так и социальное страхование, и сопоставимые выплаты. Небольшой рост расходов по заработной плате на 7,8% связан в основном с ростом численности персонала (+9,2%). Данные сотрудники в основном наняты для оказания сервисных услуг и в отдел продаж.

Расходы на обесценение и амортизацию основных средств и нематериальных активов в размере 984 тыс. евро (6 месяцев 2018: 867 тыс. евро) не составляют большой доли в общих расходах, и находились примерно на уровне прошлого периода.

Прочие операционные расходы в размере 3 890 тыс. евро (6 месяцев 2018: 3 712 тыс. евро) существенным образом состоят из расходов по гарантиям (556 тыс. евро; 6 месяцев 2018: 389 тыс. евро), расходов на транспортные средства (550 тыс. евро; 6 месяцев 2018: 496 тыс. евро) и расходов на здания (506 тыс. евро; 6 месяцев 2018: 395 тыс. евро). В течение отчетного периода прослеживается двойной тренд. Создание резерва по сомнительным долгам привело к доходу в размере 135 тыс. евро (6 месяцев 2018: 70 тыс. евро убытка) в результате консервативного

подхода в предыдущих периодах и тщательной работы с дебиторами. Расходы на маркетинговые мероприятия и рекламу снизились на 148 тыс. евро, так как Агротехника, одна из самых больших сельскохозяйственных торговых выставок, в которых Группа обычно принимает участие, проходит только раз в два года. Другое положительное влияние связано с отрицательными курсовыми разницами, которые сократились на 148 тыс. евро. В то же время командировочные и представительские расходы выросли на 172 тыс. евро от 285 тыс. евро до 457 тыс. евро, а прочие операционные расходы на 154 тыс. евро (6 месяцев 2019: 602 тыс. евро; 6 месяцев 2018: 448 тыс. евро).

Прибыль до процентов, налогов и амортизации (ЕБИТДА) составила 2 773 тыс. евро (6 месяцев 2018: 1 547 тыс. евро), прибыль до расходов по процентам и налогам (ЕБИТ) составила 1 789 тыс. евро (6 месяцев 2018: 680 тыс. евро). Этот рост в основном связан с ростом маржинальности, рост которой практически на том же уровне, что и рост ЕБИТ.

Чистые финансовые расходы в сумме 1 670 тыс. евро (6 месяцев 2018: 1 258 тыс. евро) состоят в основном из доходов в размере 857 тыс. евро (6 месяцев 2018: 1 141 тыс. евро) и расходов в размере 2 527 тыс. евро (6 месяцев 2018: 2 399 тыс. евро).

После учета налога на прибыль в размере 444 тыс. евро (6 месяцев 2018: 196 тыс. евро), чистая финансовая прибыль за отчетный период составила 563 тыс. евро (6 месяцев 2018: 382 тыс. евро убытка).

### 3.3 Активы

21,6% (или 25 704 тыс. евро; 30 сентября 2018: 23 422 тыс. евро или 21,7%) от общей суммы активов (119 000 тыс. евро; 30 сентября 2018: 108 179 тыс. евро) пришлось на долгосрочные активы, которые в первую очередь включают в себя основные средства (21 575 тыс. евро; 30 сентября 2018: 20 374 тыс. евро).

Основные средства главным образом состоят из зданий (включая незавершенное строительство) и транспортных средств. Общая чистая стоимость

данных основных средств составляет 20 679 тыс. евро (95,8% от общей стоимости основных средств), по сравнению с 19 653 тыс. евро (96,5%) по состоянию на 30 сентября 2018.

48,8% (30 сентября 2018: 35,5%) краткосрочных активов (93 296 тыс. евро, 30 сентября 2018: 84 757 тыс. евро) в размере 45 565 тыс. евро (30 сентября 2018: 30 058 тыс. евро) представляет собой запасы: сельскохозяйственную технику и запасные части для продажи покупателям. Данный показатель увеличился из-за влияния сезонных факторов, поскольку в марте начинается сезон продаж. Торговая дебиторская задолженность снизилась на 11 414 тыс. евро, что в основном связано с сокращением дебиторской задолженности от связанных сторон. Рост прочих краткосрочных активов на 2 011 тыс. евро с 4 923 тыс. евро (30 сентября 2018) до 6 934 тыс. евро преимущественно состоит из увеличения дебиторской задолженности по НДС в результате сезонного увеличения авансовых платежей полученных и соответствует показателям прошлого года.

### 3.4 Финансовая позиция

Финансовая служба ООО ЭкоНива-Техника Холдинг осуществляет финансовый контроль внутри Группы. Основная стратегия финансового управления состоит в поддержании финансовых расходов на минимальном уровне, чтобы все компании Группы могли своевременно исполнять свои обязательства. Непрерывный мониторинг интересов и валютных тенденций является важной основой этого процесса.

Аккредитивы и банковские гарантии являются основными инструментами работы с поставщиками.

Общая сумма заемного капитала Группы составляет 119 000 тыс. евро (30 сентября 2018: 108 179 тыс. евро). Долгосрочные финансовые обязательства Группы составляют 570 тыс. евро (30 сентября 2018: 608 тыс. евро). Текущий заемный капитал, составляющий 92 619 тыс. евро (30 сентября 2018: 83 267 тыс. евро), в первую очередь состоит из банковских обязательств в размере 38 989 тыс. евро (30 сентября 2018: 32 433 тыс. евро), обязательств

перед поставщиками и подрядчиками в размере 39 843 тыс. евро (30 сентября 2018: 40 848 тыс. евро) и авансов полученных в размере 6 813 тыс. евро (30 сентября 2018: 1 548 тыс. евро), также прочих финансовых обязательств в размере 3 620 тыс. евро (30 сентября 2018: 3 793 тыс. евро) и прочих краткосрочных обязательств в размере 960 тыс. евро (30 сентября 2018: 2 367 тыс. евро).

### 3.5 Отчет о движении денежных средств

В отчетном периоде денежные потоки от операционной деятельности до влияния изменения оборотного капитала составили 1 728 тыс. евро (6 месяцев 2018: 1 514 тыс. евро). У Группы есть отрицательные денежные потоки от изменения уровня запасов в размере 13 532 тыс. евро (6 месяцев 2018: 15 705 тыс. евро), связанные с формированием запасов в преддверии горячего сезона продаж. С другой стороны, сокращение торговой дебиторской задолженности на 11 594 тыс. евро (6 месяцев 2018: 1 591 тыс. евро рост) оказало положительный эффект на денежные потоки. В результате отток денежных средств от операционной деятельности составил 620 тыс. евро (6 месяцев 2018: 2 841 тыс. евро приток). Операционные денежные потоки после уплаты налогов и процентов составили 2 955 тыс. евро (6 месяцев 2018: 847 тыс. евро приток).

Приток денежных средств от инвестиционной деятельности в размере 3 558 тыс. евро (6 месяцев 2018: 76 тыс. евро отток) стали в основном результатом займов выданных прочим лицам, преимущественно связанным сторонам.

Потоки денежных средств от финансовой деятельности были положительными и составили 4 439 тыс. евро (6 месяцев 2018: отрицательные денежные потоки 937 тыс. евро).

Как результат, у Группы положительный денежный поток в размере 5 042 тыс. евро (6 месяцев 2018: 1 708 тыс. евро) за счет внешнего финансирования.

## 4. ПРОГНОЗЫ, ВОЗМОЖНОСТИ И РИСКИ

Правление компании понимает, что постоянный контроль возможностей и рисков является ключевым аспектом развития компании.

В связи с этим руководство компании тщательно следит за политическими и экономическими изменениями, чтобы иметь возможность отреагировать на изменения на самых ранних этапах. Кроме того, руководство регулярно анализирует ключевые показатели деятельности компании. При обнаружении неожиданных результатов тщательно анализируются возможные причины и разрабатывается перечень возможных мер.

Для дополнительной информации об оценке возможностей и о системе управления рисками, пожалуйста, обращайтесь к расшифровкам Годового отчета 2018 финансового года.

#### 4.1 Возможности

##### **Развитие мирового сельского хозяйства:**

Тенденция к увеличению мирового аграрного производства и росту сопутствующих секторов экономики остается стабильной, несмотря на периодическую волатильность. Рост мирового населения и изменение привычек в питании, связанных с повышением уровня жизни и переходу к «западному» стилю жизни являются ключевыми факторами, обеспечивающими положительные тенденции в развитии мирового аграрного сектора. Производство энергии из сельскохозяйственной продукции также ведет к увеличению спроса. Сельскохозяйственная техника является важным фактором для расширения аграрного производства и достижения необходимого уровня эффективности.

##### **Инвестиционные субсидии в России:**

Одной из среднесрочных целей российского правительства является производство 85% ключевых продуктов АПК, потребляемых в стране. В качестве поддержки инвестиций в сельское хозяйство правительство предлагает субсидии на приобретение

сельскохозяйственной техники и финансирование передовых аграрных технологий, кроме того производители сельскохозяйственных товаров освобождены от налога на прибыль. Данные меры в значительной степени способствуют росту объема продаж. В данном случае, одним из последствий украинского кризиса и изоляции России явилось увеличение государственной поддержки российскому аграрному сектору. В числе сильных сторон группы успешное долговременное сотрудничество с ключевыми поставщиками, главным образом, с компанией John Deere & Co. (Молин, Иллинойс, США) – мировым лидером на рынке сельскохозяйственной техники и оборудования – и компанией JCB (Рочестер, Великобритания), также как и наше присутствие в привлекательных, с точки зрения развития сельского хозяйства, регионах России.

В целом, дальнейшее улучшение условий финансирования, а также повышение производительности в сельскохозяйственном секторе могут привести к значительному и устойчивому спросу в сегменте высококачественного импортного оборудования в будущем.

#### 4.2 Риски

##### **Возможности финансирования и расходы клиентов и Группы:**

Наши клиенты в России финансируют закупки сельскохозяйственной техники в основном через российские банки и другие финансовые организации. Общее экономическое ослабление, санкции, введенные в период кризиса на Украине, и падение цен на нефть негативно повлияли на данные возможности финансирования, что в свою очередь отрицательным образом сказалось на деятельности банков, связанной с финансированием. Тем не менее, в последнее время условия финансирования улучшились. Прежде всего, это связано с ростом цен на нефть и низкой инфляцией. Кроме того, вырос интерес со стороны профессиональных инвесторов.

Природа кредитного портфеля продолжает представлять собой риск для компании с точки зрения краткосрочного финансирования бизнеса. Но руководство внимательно отслеживает финансовую и кредитную ситуацию и как результат предполагает, что будет способным регулярно обновлять возобновляемое кредитное финансирование. И так, ситуация с ликвидностью для Российских банков главным образом поменялась, и теперь банки уже не так неохотно занимаются финансированием, как в предыдущие годы.

#### **Динамика обменного курса:**

В первой половине 2018/2019 финансового года курс рубля был менее волатильным, чем за прошлые годы. На 30 сентября 2018 курс составлял 76,23 рублей за евро. В течение периода он изменялся с минимального курса 73 рубля за евро в марте до максимального 80 рубль за евро в январе. На 31 марта 2019 года курс составил 72,72 рубля за евро, средний курс за отчетный период составил 75,55 рублей за евро (6 месяцев 2018: 69,32 рублей за евро). Руководство исходит из стабильного курса на предстоящий год, в связи с этим можно считать этот риск низким.

#### **Цена на нефть:**

Фактор, который оказывает значительное влияние на обменные курсы и экономическое развитие в России, это цена на нефть. Цены на нефть росли в течение всего финансового года, что привело к укреплению рубля и увеличило расходы бюджета – в том числе и на сельское хозяйство. В последние месяцы взаимосвязь цен на нефть и курса рубля ослабла, и руководство Группы предполагает, что даже если цены на нефть еще вырастут, курс рубля не отреагирует такой же динамикой.

Так как Российский бюджет сильно зависит от цен на нефть, снижение отразится государственными субсидиями.

#### **Государственная поддержка аграрных предприятий:**

Сельхозпредприятия, покупатели Группы Экотехника, в определённом объеме зависят от государственной поддержки в форме прямых субсидий и субсидирования процентных ставок. В условиях, описанных выше, данные субсидии стали менее прогнозируемыми. Кроме того, существует вероятность, что российское правительство будет ещё сильнее, чем прежде, поддерживать производство и продажу отечественной сельхозтехники или даже установит барьеры на ввоз импортной техники и запчастей. Если данные условия будут ухудшаться, это может повлиять на операционных результатах Группы.

#### **Платежеспособность клиентов:**

В отчетном периоде для наших покупателей стало проще финансировать покупку сельскохозяйственной техники. В частности, крупные агрохолдинги имеют легкий доступ к финансированию. Это касается как новых продаж, так и в определённом объеме существующих дебиторских задолженностей. Невозможность взыскания дебиторской задолженности может отрицательно сказаться на ситуации с доходами компании в текущем финансовом году. Этот риск уменьшается за счет тесного сотрудничества отдела продаж и покупателей. Отдел продаж Группы «Экотехника» может использовать накопленный богатый опыт общения с клиентами для определения их платёжеспособности. Кроме того, сотрудники отдела продаж непосредственным образом участвуют в переговорах о возможностях финансирования и на основании соглашений о бонусах несут частичную ответственность за непогашение клиентами дебиторской задолженности перед компанией. После того, как в текущем и предыдущем отчётном периоде было признано большое количество резервов по дебиторской задолженности, руководство предполагает, что нет рисков, которые бы не были учтены.

**Риск, связанный со сбытом товаров:**

Определённые машины для продажи часто необходимо заказывать примерно за полгода до начала сезона продаж, до получения основного объема заказов от клиентов. Это означает, что в конечном итоге Группа несёт риски, не вся техника будет продана. Это, в свою очередь, приводит к риску ликвидности и риску сбыта товаров в текущих изменчивых условиях. Таким образом, существует общий риск, связанный со сбытом товаров, из-за меняющегося спроса клиентов и непостоянной рыночной ситуации, который «Экотехника АГ» может исключать лишь в период между приобретением и продажей техники.

В то же время доля крупных покупателей растет. Это приводит к росту зависимости от тендеров, что увеличивает риск того, что определенный покупатель, разместивший заказ на техническое оборудование, в связи с тем, что компания проигрывает в тендере, не будет приобретать товар, и соответственно не сможет продать эту технику другим конечным покупателям с достаточной маржой. Кроме того риск продаж скрывает в себе специфический валютный риск, так как заказ машин осуществляется по определённому обменному курсу, а дальнейший их сбыт конечному потребителю по другому курсу. Последние два года компания уделяла особое внимание тому, чтобы сдерживать увеличение риска, связанного со сбытом товаров, в связи с неопределённостью перспектив компании.

**Налоговые риски, связанные с прибылью от реструктуризации:**

Поскольку последние изменения в законодательстве, связанные с налогом на прибыль от финансовой реструктуризации недостаточно ясны, в настоящее время ситуация сложилась следующим образом:

номинальная стоимость отказа от прав требования, например, в рамках перевода долга в акционерный капитал, с точки зрения налоговых органов, означает прибыль от реструктуризации, составившую 57,4 млн. евро. Посредством так называемого «Постановления

о реструктуризации» Федеральное министерство финансов Германии дало указание налоговым органам списать остаток долга на определенных условиях после зачета нераспределенных убытков, как правило, возникающих после обложения налогом прибыли от финансового оздоровления. Осенью 2016 г. органы высшей власти сочли данную процедуру противоречащей конституции. Поскольку следующая резолюция Федерального министерства «О защите прав держателей» также была признана судом недействительной, на данный момент полная прибыль от реабилитации должна облагаться налогом. Предварительно можно сказать, что «Экотехника АГ» может понести налоговую нагрузку в размере 5-6 млн. евро, что представляет собой значительный финансовый и экономический риск.

В настоящее время руководство компании считает данный риск существенным и предполагает, что законодательные органы примут решение в пользу компании.

**Риски относительно непрерывности деятельности компании****Продление кредитных линий:**

Зависимость от того, удастся ли Группе получить достаточно средств от осуществления хозяйственной деятельности, чтобы обслуживать свои задолженности, представляет собой большую неопределённость относительно способности Группы продолжать деятельность. Основываясь на планах Группы и с учётом связанной с этим неопределённости, на момент предоставления финансовой отчётности за 6 месяцев, заканчивающихся 31 марта 2019 года, руководство компании исходит из того, что в обозримом будущем Группа будет в состоянии обеспечить достаточно средств, чтобы продолжить свою деятельность. Это также включает рефинансирование банковских кредитов, срок погашения по которым наступает во второй половине 2018/2019 года и 2019/2020 году, если сумма погашения превышает сумму средств, полученных от осуществления операционной деятельности. Предпосылкой для этого является тот

факт, что компании Группы используют краткосрочные кредиты российских банков. Преимущественная часть данных кредитных линий регулярно продлевается. Руководство компании исходит из того, что ситуация в будущем не изменится.

Если, несмотря на ожидания руководства компании, обеспечение компании платёжными средствами из операционной деятельности или за счёт заёмных средств будет невозможно или на значительно худших условиях, чем прежде, это может привести к неплатёжеспособности компании.

Подводя итоги, руководство придерживается мнения, что сегодня риски главным образом связаны с политическими и экономическими условиями. Так как этими процессами можно управлять очень условно, руководство интенсивно занимается тем, чтобы выстроить компанию таким образом, чтобы она могла адекватно реагировать на все изменения.

#### 4.3 Прогноз ожидаемого развития

##### Общэкономические тенденции

Текущее развитие мировой и российской экономики демонстрирует тенденцию к стабильности и некоторому улучшению. В экономической деятельности не наблюдается заметной волатильности. В следующем году ожидается тенденция к стабилизации российской экономики.

##### Развитие аграрного сектора

Мы ожидаем, что курс рубля останется приблизительно на текущем уровне. Этот уровень снижает конкурентное преимущество российских сельхозпроизводителей, специализирующихся на экспортных продуктах, таких как зерно. В данных направлениях в ближайшем будущем ожидается снижение продуктивности. В то же время, производители продукции с более широкой цепочкой добавочной стоимости, такой как мясо или молоко, будут продолжать увеличивать объемы производства и демонстрировать дальнейший рост. Кроме того, многие сельскохозяйственные товары в настоящее время находятся на очень низком уровне, а значит, они могут стать источником увеличения прибыли в будущем. Поэтому перспективы с осмотрительностью

оптимистичны. Сохраняется политическая напряженность между Россией и другими странами, что делает ситуацию хрупкой и непредсказуемой. С другой стороны, потребность в высококачественной сельскохозяйственной технике растет, а в связи со снижением издержек и с соответствующей оптимизацией издержек новые технологии и интеллектуальные решения обеспечивают ключевое преимущество в конкурентной рыночной среде.

##### Развитие ГК «Экотехника»

Прошедшие 6 месяцев менеджмент фокусировался на сохранении рыночной доли и увеличении продаж запасных частей и сервиса для достижения роста прибыли. Нам удалось сдерживать под контролем расходы и придерживаться строгой бюджетной политики. Это должно стать тенденцией в будущем. Кроме того, рабочий капитал не вырос в текущем периоде так, как он рос в предыдущих, и нам удалось четко отслеживать дебиторскую задолженность и запасы.

В соответствии с финансовой отчетностью за 6 месяцев 2018/2019 финансового года, оканчивающегося 31 марта 2019, Группа сработала немного лучше, чем планировалось в начале года. На основании текущего развития менеджмент предполагает, что планы на полный 2018/2019 финансовый год будут выполнены.

Вальддорф, 26 июня 2019



Штефан Дюрр  
Председатель совета



Бейрне Дрехслер  
Член совета





# ЭКОТЕХНИКА АГ, Вальдорф

## Консолидированная промежуточная финансовая отчетность Группы за период с 1 октября 2018 по 31 марта 2019 (неаудированная)

---

- 18 Консолидированный отчет о финансовом состоянии
- 20 Консолидированный отчет о совокупном доходе
- 21 Консолидированный отчет о движении денежных средств
- 22 Консолидированный отчет об изменении капитала
- 24 Примечания к консолидированной промежуточной отчетности

## Экотехника АГ, Валльдорф

# КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ СОСТОЯНИИ

| <b>АКТИВЫ</b>                                  | Примечание | 31/03/2019<br>Тыс. евро | 30/09/2018<br>Тыс. евро |
|--|------------|-------------------------|-------------------------|
| <b>Долгосрочные активы :</b>                   |            |                         |                         |
| Нематериальные активы                          |            | 36                      | 55                      |
| Основные средства                              | 13         | 21 575                  | 20 374                  |
| Долгосрочные займы выданные                    | 15         | 2 389                   | 2 671                   |
| Отложенные налоговые активы                    |            | 1 704                   | 322                     |
|  |            | <b>25 704</b>           | <b>23 422</b>           |
| <b>Текущие активы:</b>                         |            |                         |                         |
| Запасы   | 14         | 45 565                  | 30 058                  |
| Краткосрочные займы выданные                   | 15         | 12 672                  | 15 498                  |
| Торговая дебиторская задолженность             | 15         | 22 412                  | 33 826                  |
| Дебиторская задолженность по налогу на прибыль | 15         | 203                     | 155                     |
| Предоплаты                                     | 15         | 1 588                   | 784                     |
| Прочие финансовые активы                       | 15         | 236                     | 203                     |
| Прочие краткосрочные активы                    | 15         | 4 907                   | 3 781                   |
| Денежные средства и их эквиваленты             | 16         | 5 713                   | 452                     |
|  |            | <b>93 296</b>           | <b>84 757</b>           |
|  |            | <b>119 000</b>          | <b>108179</b>           |

**ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И КАПИТАЛ**

|  | Примечание | 31/03/2019<br>Тыс. евро | 30/09/2018<br>Тыс. евро |
|--|------------|-------------------------|-------------------------|
| <b>Капитал, относящийся к основным акционерам</b>  |            |                         |                         |
| Уставный капитал   | 17         | 3 140                   | 3 140                   |
| Добавочный капитал   | 17         | 6 830                   | 6 830                   |
| Резерв, возникший в результате перевода отчетности из функциональной валюты в валюту представления | 17         | (18 116)                | (19 060)                |
| Нераспределенная прибыль/убыток  |            | 33 382                  | 28 561                  |
| Прибыль/(Убыток) за период   |            | 563                     | 4 821                   |
|  |            | <b>25 799</b>           | <b>24 292</b>           |
| Доля неконтролирующих акционеров   |            | 12                      | 12                      |
|  |            | <b>25 811</b>           | <b>24 304</b>           |
| <b>Долгосрочные обязательства:</b>   |            |                         |                         |
| Долгосрочные кредиты и займы   | 19         | 95                      | 178                     |
| Прочие долгосрочные обязательства  |            | 475                     | 393                     |
| Отложенные налоговые обязательства   |            | -                       | 37                      |
|  |            | <b>570</b>              | <b>608</b>              |
| <b>Краткосрочные обязательства:</b>  |            |                         |                         |
| Резервные условные обязательства   |            | 1 878                   | 1 981                   |
| Краткосрочные кредиты и займы  | 19         | 39 314                  | 32 650                  |
| Торговая кредиторская задолженность  | 19         | 39 843                  | 40 848                  |
| Кредиторская задолженность по налогу на прибыль  |            | 191                     | 80                      |
| Авансы полученные  | 19         | 6 813                   | 1 548                   |
| Прочие финансовые обязательства  | 19         | 3 620                   | 3 793                   |
| Прочие краткосрочные обязательства   | 19         | 960                     | 2 367                   |
|  |            | <b>92 619</b>           | <b>83 267</b>           |
|  |            | <b>119 000</b>          | <b>108 179</b>          |

## Экотехника АГ, Вальдорф КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ

|   | Примечание | 01/10/2018-<br>31/03/2019<br>Тыс. евро | 01/10/2017-<br>31/03/2018<br>Тыс. евро |
|---|------------|--|--|
| Выручка   | 5          | 51 878                                 | 45 281                                 |
| Себестоимость   | 6          | (41 886)                               | (36 520)                               |
| <b>Валовая прибыль</b>  |            | <b>9 992</b>                           | <b>8 761</b>                           |
| Прочие операционные доходы  | 7          | 1 573                                  | 1 045                                  |
| Расходы на персонал   | 8          | (4 902)                                | (4 547)                                |
| Амортизация   |            | (984)                                  | (867)                                  |
| Прочие операционные расходы                                       | 9          | (3 890)                                | (3 712)                                |
|   |            | <b>(8 203)</b>                         | <b>(8 081)</b>                         |
| <b>Операционная прибыль</b>                                       |            | <b>1 789</b>                           | <b>680</b>                             |
| Финансовые доходы   | 10         | 857                                    | 1 141                                  |
| Финансовые расходы  | 10         | (2 527)                                | (2 399)                                |
|   |            | (1 670)                                | (1 258)                                |
| <b>Прибыль до налогов</b>   |            | <b>119</b>                             | <b>(578)</b>                           |
| Текущие налоги  |            | 444                                    | 196                                    |
| <b>Прибыль за период</b>  |            | <b>563</b>                             | <b>(382)</b>                           |
| Относящийся к:  |            |  |  |
| Основным акционерам   |            | 563                                    | (383)                                  |
| Неконтролирующим акционерам                                       |            | -                                      | 1                                      |
| <b>Общая совокупная прибыль за период</b>                         |            |  |  |
| Курсовые разницы в связи с иностранными операциями, после налогов |            | 944                                    | (417)                                  |
| Относящийся к:  |            |  |  |
| Основным акционерам   |            | 944                                    | (417)                                  |
| Неконтролирующим акционерам                                       |            | -                                      | -                                      |
| <b>Общая совокупная прибыль</b>                                   |            | <b>1 507</b>                           | <b>(799)</b>                           |
| Относящийся к:  |            |  |  |
| Основным акционерам   |            | <b>1 507</b>                           | <b>(800)</b>                           |
| Неконтролирующим акционерам                                       |            | -                                      | <b>1</b>                               |
| <b>Доходность на акцию (общая и разводненная)</b>                 |            |  |  |
| Акции серии А   | 18         | 0,23                                   | (0,16)                                 |
| Акции серии Б   | 18         | 0,13                                   | (0,09)                                 |

# Экотехника, Вальдорф

## КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

|  | Приме-<br>чание | 01/10/2018-<br>31/03/2019<br>Тыс. евро | 01/10/2017-<br>31/03/2018<br>Тыс. евро |
|--|-----------------|--|--|
| <b>Операционная деятельность</b>   |                 |  |  |
| Прибыль за период  |                 | 563                                    | (382)                                  |
| Амортизация основных средств и нематериальных активов  |                 | 984                                    | 867                                    |
| (Прибыль)/убыток от выбытия основных средств   |                 | 18                                     | (63)                                   |
| Убыток/(прибыль) по курсовым разницам  |                 | (470)                                  | 61                                     |
| Расходы по процентам   | 10              | 1 764                                  | 2 000                                  |
| Доходы по процентам  | 10              | (726)                                  | (1 141)                                |
| Налог на прибыль, признаваемый в отчете о совокупном доходе  |                 | (444)                                  | (196)                                  |
| Обесценение финансовых активов   |                 |  |  |
| Прочие неденежные операции   |                 | 39                                     | 368                                    |
| <b>Денежные потоки от операционной деятельности до изменения рабочего капитала, резервов, налога на прибыль и уплаты процентов</b> |                 | <b>1 728</b>                           | <b>1 514</b>                           |
| Изменение запасов  |                 | (13 532)                               | (15 705)                               |
| Изменение торговой дебиторской задолженности и предоплат   |                 | 11 594                                 | (1 591)                                |
| Изменение в прочих финансовых и нефинансовых активах   |                 | (1 260)                                | (2 642)                                |
| Изменения в торговой кредиторской задолженности и авансов полученных   |                 | 2 789                                  | 23 519                                 |
| Изменение в прочих финансовых и нефинансовых обязательствах  |                 | (1 939)                                | (2 254)                                |
| <b>Денежные потоки от операционной деятельности до налога на прибыль и уплаты процентов</b>  |                 | <b>(620)</b>                           | <b>2 841</b>                           |
| Выплаты по налогу на прибыль   |                 | (901)                                  | (568)                                  |
| Проценты уплаченные  |                 | (1 496)                                | (1 836)                                |
| Проценты полученные  |                 | 62                                     | 410                                    |
| <b>Денежные потоки от операционной деятельности</b>  |                 | <b>(2 955)</b>                         | <b>847</b>                             |
| <b>Инвестиционная деятельность</b>   |                 |  |  |
| Доход от выбытия основных средств  |                 | 312                                    | 117                                    |
| Покупка основных средств   |                 | (987)                                  | (330)                                  |
| Покупка нематериальных активов   |                 | (40)                                   | (16)                                   |
| Денежные средства, используемые для выдачи займов  |                 | (8 472)                                | (22 885)                               |
| Доходы, связанные с погашением займов выданных   |                 | 12 745                                 | 23 038                                 |
| <b>Денежные потоки от инвестиционной деятельности</b>  |                 | <b>3 558</b>                           | <b>(76)</b>                            |
| <b>Финансовая деятельность</b>   |                 |  |  |
| Потоки денежных средств, связанные с привлечением финансирования   |                 | 25 439                                 | 41 385                                 |
| Погашением кредитов и займов   |                 | (20 614)                               | (40 134)                               |
| Погашение лизинговых обязательств  |                 | (386)                                  | (314)                                  |
| <b>Денежные потоки от финансовой деятельности</b>  |                 | <b>4 439</b>                           | <b>937</b>                             |
| <b>Чистые положительные денежные потоки</b>  |                 | <b>5 042</b>                           | <b>1 708</b>                           |
| Денежные средства и эквиваленты на начало периода  |                 | 452                                    | 2 572                                  |
| Эффект от колебания курсов валют   |                 | 219                                    | (99)                                   |
| <b>Денежные средства и эквиваленты на конец периода</b>  |                 | <b>5 713</b>                           | <b>4 181</b>                           |

## Экотехника АГ, Вальдорф

### КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИИ КАПИТАЛА

| тыс. евро                        | Уставный капитал | Добавочный капитал | Резерв, возникший в результате перевода отчетности из функциональной валюты в валюту представления | Нераспределенная прибыль/убыток |
|----------------------------------|------------------|--------------------|--|---------------------------------|
| <b>Остаток на 1 октября 2017</b> | <b>3 140</b>     | <b>6 830</b>       | <b>(17 506)</b>  | <b>19 992</b>                   |
| Реклассификация                  | -                | -                  | -  | 8 569                           |
| Прибыль/(Убыток) за период       | -                | -                  | -  | -                               |
| Прочий совокупный доход/(убыток) | -                | -                  | (417)  | -                               |
| Итого совокупный результат       | -                | -                  | (417)  | -                               |
| <b>На 31 марта 2018</b>          | <b>3 140</b>     | <b>6 830</b>       | <b>(17 923)</b>  | <b>28 561</b>                   |
| <b>Остаток на 1 октября 2018</b> | <b>3 140</b>     | <b>6 830</b>       | <b>(19 060)</b>  | <b>19 992</b>                   |
| Реклассификация                  | -                | -                  | -  | 13 390                          |
| Прибыль/(Убыток) за период       | -                | -                  | -  | -                               |
| Прочий совокупный доход/(убыток) | -                | -                  | 944  | -                               |
| Итого совокупный результат       | -                | -                  | 944  | -                               |
| <b>На 31 марта 2019</b>          | <b>3 140</b>     | <b>6 830</b>       | <b>(18 116)</b>  | <b>33 382</b>                   |

| Консолидированная чистая прибыль/(убыток) | Доля неконтролирующих акционеров | Итого капитал |
|---|----------------------------------|---------------|
| 8 569                                     | 9                                | 21 034        |
| (8 569)                                   | -                                | -             |
| (383)                                     | 1                                | (382)         |
| -   | -                                | (417)         |
| (383)                                     | 1                                | (799)         |
| (383)                                     | 10                               | 20 235        |
| 13 390                                    | 12                               | 24 304        |
| (13 390)                                  | -                                | -             |
| 563                                       | -                                | 563           |
| -   | -                                | 944           |
| 563                                       | -                                | 1 507         |
| 563                                       | 12                               | 25 811        |

# Экотехника АГ, Вальдорф

## ПРИМЕЧАНИЕ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЗА ПЕРИОД С 1 ОКТЯБРЯ 2018 ПО 31 МАРТА 2019

### 1. ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

Консолидированная промежуточная финансовая отчетность за 6 месяцев по состоянию на 31 марта 2019 была утверждена руководством и допущена к публикации 26 июня 2019 года.

«Экотехника АГ» (далее «Компания» или «Материнская компания») в соответствии с параграфом 315а немецкого Торгового Кодекса (HGB). Компания добровольно подготавливает консолидированную финансовую отчетность в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее «МСФО»). Группа компаний состоит из материнской компании и ее дочерних предприятий, далее Группа.

Материнская компания расположена в Германии, а ее дочерние компании расположены в Российской Федерации. Главный офис материнской компании находится по адресу: ул. Иоганна Якоба Астора 49, 69190 г. Вальдорф, Германия.

Группа имеет лидирующие позиции на рынке сельскохозяйственной техники и сервисных услуг и является одним из крупнейших дилеров компании John Deere в Российской Федерации и в Европе. Группа также является официальным представителем таких производителей сельскохозяйственной техники, как JCB UK, Vaderstad и Grimme.

### 2. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ ПОДГОТОВКИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ И ИЗМЕНЕНИЯ МЕТОДОВ БУХГАЛТЕРСКОЙ ПОЛИТИКИ

#### Основные принципы подготовки финансовой отчетности

Промежуточная финансовая отчетность за 6 месяцев по состоянию на 31 марта 2019 была составлена в соответствии с МСФО (IAS) 34 Промежуточная финансовая отчетность.

Промежуточная консолидированная финансовая отчетность не включает в себя всю информацию и

расшифровки, требуемые при составлении годовой финансовой отчетности, и должна рассматриваться в совокупности с годовой финансовой отчетностью Группы на 30 сентября 2018 года.

Консолидированная промежуточная финансовая отчетность представлена в евро, а все суммы округлены до ближайшей тысячи, кроме случаев, когда указано иное.

Независимые немецкие аудиторы не проводили аудиторской проверки консолидированной промежуточной финансовой отчетности по состоянию на 31 марта 2019 года.

#### Новые бухгалтерские стандарты

Учетная политика, применяемая при подготовке консолидированной промежуточной финансовой отчетности, соответствует учетной политике, применяемой при составлении консолидированной финансовой отчетности за финансовый год, окончившийся 30 сентября 2018, за исключением внедрения новых стандартов и разъяснений, которые вступили в силу с 1 октября 2018 года.

В дополнение к стандартам, поправкам и интерпретациям, актуальным на 30 сентября 2018 года, следующие стандарты, поправки и интерпретации были введены в первый раз, но не оказали влияния на консолидированную промежуточную финансовую отчетность Группы:

#### МСФО (IFRS) 15 Выручка от контрактов с покупателями

МСФО (IFRS) 15 устанавливает принцип, который предприятие применяет при предоставлении информации о характере, сумме, сроках и неопределенности доходов и потоков денежных средств по договору с покупателем. Применяя МСФО (IFRS) 15, предприятие признает выручку для отражения передачи товаров или услуг покупателю в сумме, соответствующей тому, что организация ожидает получить взамен этих товаров и услуг. МСФО (IFRS) 15 вступает в силу для годовых



отчетных периодов, начинающихся 1 января 2018 года или после этой даты, при этом допускается досрочное применение. Правила группы по отражению информации о характере, сумме, сроках и неопределенности не изменились, поскольку они соответствуют тому, как Группа рассматривала операций ранее.

### **МСФО (IFRS) 9 Финансовые инструменты: Классификация и оценка, хеджирование, и обесценение**

МСФО 9 определяет, как компания должна оценивать финансовые активы, финансовые обязательства и некоторые контракты на покупку или продажу нефинансовых товаров. МСФО (IFRS) 9 требует, чтобы предприятие признавало финансовый актив или финансовое обязательство в своем отчете о финансовом положении в тот момент, когда предприятие становится участником контрактных положений по поводу этих инструментов. При первоначальном признании предприятие оценивает финансовый актив или финансовое обязательство по его справедливой стоимости плюс или минус, в случае если финансовый актив или финансовое обязательство оценивается не по справедливой стоимости через финансовый результат, транзакционные расходы, которые непосредственно относятся к приобретению или выпуску данного финансового актива или обязательства.

#### **Финансовые активы**

Когда предприятие первоначально признает финансовый актив, оно классифицирует его на основании бизнес-модели компании, которую она использует при управлении данным активом, и договорных характеристик денежных потоков следующим образом:

- Амортизированная стоимость – финансовый актив оценивается по амортизированной стоимости, если выполняются оба из следующих условий:
  - актив удерживается в рамках бизнес-модели, целью которой является удержание активов для сбора денежных потоков, предусмотренных

договором; и

- договорные условия финансового актива предусматривают возникновение в определенную дату права на денежные потоки, которые представляют собой оплату основного долга и процентов по непогашенной сумме долга.
- Справедливая стоимость через прочий совокупный доход - финансовые активы классифицируются и оцениваются по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, если они удерживаются в соответствии с бизнес-моделью, целью которой является одновременно как сбор договорных денежных потоков, так и продажа финансовых активов.
- Справедливая стоимость через финансовый результат - любые финансовые активы, которые удерживаются не в соответствии с одной из двух бизнес-моделей, указанных выше, оцениваются по справедливой стоимости через финансовый результат.

Тогда и только тогда, когда предприятие меняет свою бизнес-модель в отношении управления финансовыми активами, оно должно реклассифицировать все финансовые активы, которых это коснулось.

Все материальные финансовые активы Группы классифицируются по амортизируемой стоимости. Не было никаких изменений бизнес-модели, которые бы могли привести к реклассификации.

#### **Финансовые обязательства**

Все финансовые обязательства оцениваются по амортизированной стоимости, кроме финансовых обязательств, оцениваемых по справедливой стоимости через финансовый результат. Такие обязательства включают в себя производные инструменты (кроме контрактов по финансовой гарантии или хеджированию), прочие обязательства, удерживаемые для продажи, а также обязательства, предназначенные для оценки по справедливой стоимости через финансовый результат (см. «возможность учета по справедливой стоимости».)

После первоначального признания, предприятие не может переqualифицировать какие-либо финансовые обязательства.

#### **Возможность учета по справедливой стоимости**

Предприятие может, при первоначальном признании, безвозвратно принять оценку финансового актива или обязательства, которые в противном случае должны были бы учитываться по амортизированной стоимости или по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, по справедливой стоимости через финансовый результат, если это поможет исключить или существенно снизить противоречивость в оценке или признании (иногда называется «бухгалтерским несоответствием») или иным образом приводит к более уместной информации.

Все финансовые обязательства Группы классифицируются по амортизированной стоимости, так что нет никаких изменений по сравнению с предыдущим подходом.

#### **Обесценение**

Обесценение финансовых активов признается поэтапно:

- Этап 1 – как только финансовый инструмент был создан или приобретен, 12-месячные ожидаемые кредитные убытки признаются в составе прибыли или убытка, и признается убыток от обесценения. Это служит в качестве сигнала для первоначальной оценки кредитных убытков. Для финансовых активов, процентный доход рассчитывается на валовую балансовую стоимость (т.е. без вычета ожидаемых кредитных убытков).
- Этап 2 – если кредитный риск существенно увеличивается и не признается низким, ожидаемые кредитные убытки признаются в составе прибыли или убытка полностью за весь период. Расчет процентного дохода такой же, как и для 1-го этапа.
- Этап 3 – если кредитный риск увеличивается на столько, что кредит считается обесцененным, процентный доход рассчитывается на основе амортизированной стоимости (т.е. валовая балансовая стоимость за вычетом резерва под

обесценение). Финансовые активы на этом этапе в основном рассматриваются индивидуально. На такие финансовые активы ожидаемые кредитные убытки признаются за весь период.

Это изменение стандарта уже было применено ранее в финансовой отчетности, и не влияет на нее существенно.

#### **Хеджирование**

Целью хеджирования является представление в финансовой отчетности эффекта от деятельности менеджмента по управлению рисками, в которой они использовали финансовые инструменты для управления последствиями, возникающими при определенных рисках, которые могли оказать влияние на прибыли или убытки или прочий совокупный доход.

Хеджирование является необязательным.

Предприятие, применяя хеджирование, представляет взаимосвязь между инструментом хеджирования и объектом хеджирования. Для хеджирования, которое отвечает квалификационным критериям в соответствии с МСФО 9, предприятие учитывает прибыль или убытки по инструменту хеджирования и объекту хеджирования в соответствии со специальными положениями МСФО 9.

Благодаря тому факту, что Группа не имеет производных инструментов и хеджирования, внедрение нового стандарта не влияет на нее значительно.

### **3. ВЛИЯНИЕ СЕЗОННОСТИ НА ХОЗЯЙСТВЕННУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ**

Сезонность оказывает существенное влияние на изменения по кварталам в течение финансового года. 65-70% всей выручки Группа получает в период с апреля по сентябрь. Такая сезонность может приводить к существенным колебаниям финансовых показателей от квартала к кварталу.

### **4. СТРУКТУРА ГРУППЫ**

На 31 марта 2019 Группа состоит из материнской

компании и 6 иностранных дочерних компаний, по которым «Экотехника АГ» имеет преобладающую долю в капитале и решающее право голоса. Нет изменений с сентября 2018 года.

## 5. ВЫРУЧКА

Выручка включает в себя:

|  | 01/10/2018-31/03/2019<br>Тыс. евро | 01/10/2017-31/03/2018<br>Тыс. евро |
|--|------------------------------------|------------------------------------|
| Выручка от продажи сельскохозяйственных машин и оборудования | 30 427                             | 24 944                             |
| Выручка от продажи запасных частей                           | 16 960                             | 16 612                             |
| Выручка от продажи ГСМ                                       | 1 500                              | 1 168                              |
| Выручка от продажи шин                                       | 901                                | 539                                |
| Выручка от продажи БУ машин                                  | 474                                | 486                                |
| Выручка от интеллектуального земледелия                      | 148                                | 139                                |
| Выручка за предоставление услуг                              | 1 468                              | 1 393                              |
|  | <b>51 878</b>                      | <b>45 281</b>                      |

## 6. СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОДАННЫХ ТОВАРОВ И УСЛУГ

Себестоимость проданных товаров и услуг включает в себя следующее:

|   | 01/10/2018-31/03/2019<br>Тыс. евро | 01/10/2017-31/03/2018<br>Тыс. евро |
|---|------------------------------------|------------------------------------|
| Себестоимость сельскохозяйственных машин и оборудования | 26 968                             | 21 939                             |
| Себестоимость запасных частей                           | 12 543                             | 12 569                             |
| Себестоимость ГСМ                                       | 1 123                              | 972                                |
| Себестоимость Шин                                       | 779                                | 499                                |
| Себестоимость БУ машин                                  | 367                                | 453                                |
| Себестоимость интеллектуального земледелия              | 106                                | 88                                 |
|   | <b>41 886</b>                      | <b>36 520</b>                      |

## 7. ПРОЧИЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ ДОХОДЫ

Прочие операционные доходы включают в себя следующее:

|   | 01/10/2018-31/03/2019<br>Тыс. евро | 01/10/2017-31/03/2018<br>Тыс. евро |
|---|------------------------------------|------------------------------------|
| Возмещение гарантийных расходов                       | 701                                | 434                                |
| Доходы по положительным курсовым разницам             | 343                                | 137                                |
| Возмещение маркетинговых расходов                     | 161                                | 158                                |
| Доходы по пеням и штрафам, предусмотренные договорами | 64                                 | 32                                 |
| Прочие доходы   | 304                                | 284                                |
|   | <b>1,573</b>                       | <b>1,045</b>                       |

Прочие операционные доходы включают в себя комиссии и компенсации агентам, доходы от транспортных услуг и услуг хранения.

## 8. РАСХОДЫ НА ПЕРСОНАЛ

Расходы на персонал подразделяются на:

|                   | 01/10/2018-31/03/2019<br>Тыс. евро | 01/10/2017-31/03/2018<br>Тыс. евро |
|-------------------|------------------------------------|------------------------------------|
| Заработная плата  | 2 340                              | 2 210                              |
| Бонусы            | 1 721                              | 1 520                              |
| Социальные взносы | 841                                | 817                                |
|                   | <b>4 902</b>                       | <b>4 547</b>                       |

## 9. ПРОЧИЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ РАСХОДЫ

Прочие операционные расходы подразделяются на:

|  | 01/10/2018-31/03/2019<br>Тыс. евро | 01/10/2017-31/03/2018<br>Тыс. евро |
|--|------------------------------------|------------------------------------|
| Гарантийные доходы   | 556                                | 389                                |
| Расходы на транспортные средства                             | 550                                | 496                                |
| Расходы на здания  | 506                                | 395                                |
| Командировочные и представительские расходы                  | 457                                | 285                                |
| Аудит, консалтинговые и юридические услуги                   | 382                                | 367                                |
| Маркетинг и реклама  | 287                                | 435                                |
| Прочие расходы по налогам                                    | 248                                | 229                                |
| Материалы, используемые при сервисе                          | 197                                | 180                                |
| Офисные расходы  | 88                                 | 83                                 |
| Банковские комиссии  | 82                                 | 87                                 |
| Расходы на связь   | 58                                 | 61                                 |
| Расходы по пеням и штрафам, предусмотренные договорами       | 11                                 | 38                                 |
| Расходы по отрицательным курсовым разницам                   | 1                                  | 149                                |
| Расходы по резерву по просроченной дебиторской задолженности | (135)                              | 70                                 |
| Прочие расходы   | 602                                | 448                                |
|  | <b>3 890</b>                       | <b>3 712</b>                       |

## 10. ФИНАНСОВЫЕ ДОХОДЫ / ФИНАНСОВЫЕ РАСХОДЫ

Финансовые доходы состоят из:

|  | 01/10/2018-31/03/2019<br>Тыс. евро | 01/10/2017-31/03/2018<br>Тыс. евро |
|--|------------------------------------|------------------------------------|
| Доходы по процентам                                  | 726                                | 1 141                              |
| Финансовые доходы по положительным курсовым разницам | 130                                | -                                  |
| Прочие финансовые доходы                             | 1                                  | -                                  |
|  | <b>857</b>                         | <b>1 141</b>                       |

Финансовые расходы состоят из:

|   | 01/10/2018-31/03/2019<br>Тыс. евро | 01/10/2017-31/03/2018<br>Тыс. евро |
|---|------------------------------------|------------------------------------|
| Расходы по процентам                                  | 1 764                              | 2 000                              |
| Банковские комиссии                                   | 474                                | 283                                |
| Финансовые расходы по отрицательным курсовым разницам | 2                                  | 49                                 |
| Прочие финансовые расходы                             | 287                                | 67                                 |
|   | <b>2 527</b>                       | <b>2 399</b>                       |

## 11. НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ

Расходы по налогу на прибыль состоят из:

|  | 01/10/2018-31/03/2019<br>Тыс. евро | 01/10/2017-31/03/2018<br>Тыс. евро |
|--|------------------------------------|------------------------------------|
| Текущие расходы по налогам                 | 909                                | 294                                |
| Текущие налоги                             | <b>909</b>                         | <b>294</b>                         |
| Отложенные налоговые доходы/расходы        | (1 353)                            | (490)                              |
| Признание и сторнирование временных разниц | -                                  | -                                  |
| Изменение в налоговых ставках              | (444)                              | (196)                              |

Для российских дочерних компаний применяется 20% ставка по налогу на прибыль. Эта ставка применялась при расчете отложенных налоговых активов и обязательств. Для германских компаний применяется налоговая ставка в 25%.

## 12. СЕГМЕНТНАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

Таблицы ниже представляют информацию о выручке и финансовом результате операционных сегментов Группы за 6 месяцев, заканчивающихся 31 марта 2018 и 2019 годов, соответственно.

| 6 месяцев, оканчивающиеся 31 марта 2019        | Центральный регион | Черноземный регион | Сибирский регион | Прочие       | Корректировки/Элиминация | Консолидированный |
|--|--------------------|--------------------|------------------|--------------|--------------------------|-------------------|
|  | Тыс. евро          | Тыс. евро          | Тыс. евро        | Тыс. евро    | Тыс. евро                | Тыс. евро         |
| <b>Выручка</b>                                 | <b>23 765</b>      | <b>24 700</b>      | <b>4 977</b>     | <b>377</b>   | <b>(1 941)</b>           | <b>51 878</b>     |
| Выручка от продажи товаров сторонним компаниям | 22 753             | 23 853             | 3 804            | -            | -                        | 50 410            |
| Выручка - компании группы                      | 383                | 284                | 875              | 377          | (1 919)                  | -                 |
| Выручка за предоставление услуг                | 629                | 563                | 298              | -            | (22)                     | 1 468             |
| <b>Себестоимость</b>                           | <b>(19 857)</b>    | <b>(19 729)</b>    | <b>(3 867)</b>   | <b>(360)</b> | <b>1 927</b>             | <b>(41 886)</b>   |
| <b>Валовая прибыль</b>                         | <b>3 908</b>       | <b>4 971</b>       | <b>1 110</b>     | <b>17</b>    | <b>(14)</b>              | <b>9 992</b>      |
| Прочие операционные доходы                     | 757                | 513                | 391              | 2 932        | (3 020)                  | 1 573             |
| Расходы на персонал                            | (1 521)            | (1 266)            | (505)            | (1 610)      | -                        | (4 902)           |
| Амортизация и расходы по обесценению           | (588)              | (233)              | (93)             | (109)        | 39                       | (984)             |
| Прочие операционные расходы                    | (2 733)            | (2 227)            | (904)            | (1 073)      | 3 047                    | (3 890)           |
| <b>Результат от операционной деятельности</b>  | <b>(177)</b>       | <b>1 758</b>       | <b>(1)</b>       | <b>157</b>   | <b>52</b>                | <b>1 789</b>      |

| 6 месяцев, оканчивающиеся 31 марта 2018        | Центральный регион | Черноземный регион | Сибирский регион | Прочие       | Корректировки/Элиминация | Консолидированный |
|--|--------------------|--------------------|------------------|--------------|--------------------------|-------------------|
|  | Тыс. евро          | Тыс. евро          | Тыс. евро        | Тыс. евро    | Тыс. евро                | Тыс. евро         |
| <b>Выручка</b>                                 | <b>18 981</b>      | <b>21 367</b>      | <b>5 933</b>     | <b>298</b>   | <b>(1 298)</b>           | <b>45 281</b>     |
| Выручка от продажи товаров сторонним компаниям | 17 724             | 20 626             | 5 498            | 40           | -                        | 43 888            |
| Выручка - компании группы                      | 746                | 241                | 40               | 258          | (1 285)                  | -                 |
| Выручка за предоставление услуг                | 511                | 500                | 395              | -            | (13)                     | 1 393             |
| <b>Себестоимость</b>                           | <b>(15 385)</b>    | <b>(17 457)</b>    | <b>(4 681)</b>   | <b>(299)</b> | <b>1 302</b>             | <b>(36 520)</b>   |
| <b>Валовая прибыль</b>                         | <b>3 596</b>       | <b>3 910</b>       | <b>1 252</b>     | <b>(1)</b>   | <b>4</b>                 | <b>8 761</b>      |
| Прочие доходы                                  | 339                | 223                | 285              | 2 773        | (2 575)                  | 1 045             |
| Расходы на персонал                            | (1 434)            | (1 107)            | (450)            | (1 556)      | -                        | (4 547)           |
| Амортизация                                    | (543)              | (244)              | (87)             | (73)         | 80                       | (867)             |
| Прочие операционные расходы                    | (1 903)            | (2 467)            | (567)            | (1 585)      | 2 810                    | (3 712)           |
| <b>Результат от операционной деятельности</b>  | <b>55</b>          | <b>315</b>         | <b>433</b>       | <b>(442)</b> | <b>319</b>               | <b>680</b>        |

|   | 01/10/2018-<br>31/03/2019<br>Тыс. евро | 01/10/2017-<br>31/03/2018<br>Тыс. евро |
|---|--|--|
| <b>Результат от операционной деятельности</b> | <b>1 789</b>                           | <b>680</b>                             |
| Финансовые доходы                             | 857                                    | 1 141                                  |
| Финансовые расходы                            | (2 527)                                | (2 399)                                |
|   | <b>119</b>                             | <b>(578)</b>                           |
| Текущие налоги                                | 444                                    | 196                                    |
| <b>Прибыль за период</b>                      | <b>563</b>                             | <b>(382)</b>                           |

### 13. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА

Рост основных средств на 1 201 тыс. евро в основном является результатом колебания курса валюты при переоценке отчетности в валюту представления. В течение отчетного периода Группа приобрела основных средств на сумму 1 462 тыс. евро, в то время как выбытий прошло на сумму 451 тыс. евро.

### 14. ЗАПАСЫ

Рост запасов от 30 058 тыс. евро до 45 565 тыс. евро в основном связан с сезонностью.

В течение 6 месяцев до 31 марта 2019 года 36 тыс. евро было признано в качестве расходов в составе себестоимости товаров, учитываемых по чистой стоимости реализации (6 месяцев 2018: 566 тыс. евро дохода).

### 15. ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ И ПРОЧИЕ АКТИВЫ

Торговая дебиторская задолженность сократилась существенно на 11 414 тыс. евро по сравнению с началом финансового года. Снижение в основном является результатом сезонности. Расходы по обесценению в сумме 217 тыс. евро (6 месяцев 2018: 288 тыс. евро) признаны в отчете о совокупном доходе в составе прочих операционных расходов.

Займы выданные снизились на 3 108 тыс. евро от 18 169 тыс. евро на 30 сентября 2018 до 15 061 тыс. евро на 31 марта 2019. Займы выданные в основном представлены краткосрочными займами, выданными связанным сторонам.

Прочие краткосрочные активы выросли существенно на 2 011 тыс. евро по сравнению с 30 сентября 2018. Такой уверенный рост связан с сезонностью. Они в основном состоят из НДС.

### 16. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ

Данная строка включает в себя счета в финансовых организациях с первоначальным сроком погашения не более чем три месяца.

### 17. УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ

Уставный и добавочный капитал остался прежним в размере 3 140 тыс. евро и 6 830 тыс. евро соответственно.

Резерв от пересчета курсовых разниц представляет собой курсовые разницы, связанные с чистыми инвестициями в российские дочерние предприятия, и пересчет из функциональной валюты российских дочерних предприятий в валюту представления Группы. Резерв от пересчета курсовых разниц также включает в себя влияние курсовой разницы, которая возникает в результате перевода финансовой отчетности российских предприятий, выраженной в рублях, в евро, поскольку консолидированная финансовая отчетность представлена в данной валюте. На 31 марта 2019 сумма резерва от пересчета курсовых разниц составляет -18 116 тыс. евро (30 сентября 2018: -19 060 тыс. евро).

## 18. ПРИБЫЛЬ НА АКЦИЮ

У Группы выпущено два типа акций:

- Акции серии А, которые были выпущены за счет конвертации облигационного займа в ценные бумаги. Акции серии А позволяют получить привилегированные дивиденды в случае, если компания примет решение выплачивать дивиденды.
- Акции серии В: акции, которые были выпущены до конвертации долга в ценные бумаги, а также те, которые были созданы за счет увеличения капитала через отчисления наличными средствами.

В случае наличия дивидендов:

- **1. шаг:** 26,47% от всех дивидендов причитается держателям акций серии А
- **2. шаг:** оставшаяся сумма причитается держателям акций серии А/В пропорционально

Следующая таблица отражает прибыль на акцию и информацию по акциям, используемую для расчета прибыли на акцию:

|   | 01/10/2018-<br>31/03/2019 | 01/10/2017-<br>31/03/2018 |
|---|---------------------------|---------------------------|
| <b>Прибыль за период</b>                          | 563                       | (383)                     |
| <b>Средневзвешенное количество акций</b>          | <b>3 140 000</b>          | <b>3 140 000</b>          |
| Акции серии А                                     | 1 539 000                 | 1 539 000                 |
| Акции серии В                                     | 1 601 000                 | 1 601 000                 |
| <b>Доходность на акцию (общая и разводненная)</b> |                           |                           |
| Акции серии А                                     | 0,23                      | (0,16)                    |
| Акции серии В                                     | 0,13                      | (0,09)                    |

Между отчетной датой и датой утверждения финансовой отчетности не было никаких других операций, связанных с обыкновенными акциями или потенциальными обыкновенными акциями.

## 19. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Обязательства перед финансовыми организациями представлены следующим образом:

|   | 31/03/2019<br>Тыс. евро | 30/09/2018<br>Тыс. евро |
|---|-------------------------|-------------------------|
| <b>В течение года (текущие)</b>           | <b>39 314</b>           | <b>32 650</b>           |
| включая обеспеченные банковские кредиты   | 38 989                  | 30 850                  |
| включая необеспеченные банковские кредиты | -                       | 1 583                   |
| включая займы                             | 325                     | 217                     |
| <b>От года до 5 лет (долгосрочные)</b>    | <b>95</b>               | <b>178</b>              |
|   | <b>39 409</b>           | <b>32 828</b>           |

Кредиты и займы остались на прежнем уровне.

В течение 6 месяцев, оканчивающихся 31 марта 2019 и 2018, а также до момента выпуска отчетности Группа соблюдала все ковенанты, кроме технических ковенант, относящихся к кредитам, которые уже были погашены на отчетную дату.

Торговая кредиторская задолженность осталась на прошлом уровне в размере 39 843 тыс. евро на 31 марта 2019 (30 сентября 2018: 40 848 тыс. евро).

Авансы полученные существенно увеличились с 1 548 тыс. евро до 6 813 тыс. евро в связи с влиянием сезонных факторов.

Наибольшая доля прочих финансовых обязательств – это задолженность перед персоналом в размере 2 510 тыс. евро (30 сентября 2018: 2 494 тыс. евро).

Уменьшение прочих краткосрочных обязательств в основном связано с сезонным снижением задолженности по НДС от 2 145 тыс. евро на 30 сентября 2018 до 687 тыс. евро на 31 марта 2019.





**Дебиторская и кредиторская задолженность от и для связанных сторон (компаний и лиц).**

Следующий остатки остаются не погашенным на конец отчетного периода:

|                              |            | Торговая дебиторская задолженность, прочие финансовые активы и прочие краткосрочные активы<br>Тыс. евро | Торговая кредиторская задолженность, прочие финансовые обязательства и прочие краткосрочные обязательства<br>Тыс. евро |
|------------------------------|------------|---|--|
| Компании под общим контролем | 31/03/2019 | 11 687  | 283  |
|                              | 30/09/2018 | 19 046  | 289  |
| Ассоциированные компании     | 31/03/2019 | 1   | 1  |
|                              | 30/09/2018 | 1   | 1  |
| Топ менеджмент               | 31/03/2019 | -   | 553  |
|                              | 30/09/2018 | -   | 660  |
| Итого                        | 31/03/2019 | 11 688  | 837  |
|                              | 30/09/2018 | 19 047  | 950  |

**Финансовая и инвестиционная деятельность.**

В течение финансового года Группа осуществила следующие финансовые транзакции с другими связанными сторонами, не входящими в Группу:

|                              |            | Долгосрочные займы выданные, [15]<br>Тыс. евро | Краткосрочные займы выданные, [15]<br>Тыс. евро |
|------------------------------|------------|--|---|
| Компании под общим контролем | 31/03/2019 | 2 256  | 11 678  |
|                              | 30/09/2018 | 2 536  | 14 249  |
| Материнская компания         | 31/03/2019 | -  | 777   |
|                              | 30/09/2018 | -  | 1 033   |
| Ассоциированные компании     | 31/03/2019 | -  | 105   |
|                              | 30/09/2018 | -  | 96  |
| Итого                        | 31/03/2019 | 2 256  | 12 560  |
|                              | 30/09/2018 | 2 536  | 15 378  |

|                              |                         | Доход по процентам | Расходы по процентам | Прочие финансовые доходы | Прочие финансовые расходы |
|------------------------------|-------------------------|--------------------|----------------------|--------------------------|---------------------------|
|                              |                         | Тыс. евро          | Тыс. евро            | Тыс. евро                | Тыс. евро                 |
| Компании под общим контролем | 01/10/2018 - 31/03/2019 | 708                | -                    | -                        | -                         |
|                              | 01/10/2017 - 31/03/2018 | 827                | -                    | -                        | -                         |
| Материнская компания         | 01/10/2018 - 31/03/2019 | -                  | -                    | -                        | 256                       |
|                              | 01/10/2017 - 31/03/2018 | 205                | -                    | -                        | -                         |
| Ассоциированные компании     | 01/10/2018 - 31/03/2019 | 4                  | -                    | -                        | -                         |
|                              | 01/10/2017 - 31/03/2018 | 5                  | -                    | -                        | -                         |
| Топ менеджмент               | 01/10/2018 - 31/03/2019 | -                  | 24                   | -                        | -                         |
|                              | 01/10/2017 - 31/03/2018 | -                  | 20                   | -                        | -                         |
| Итого                        | 01/10/2018 - 31/03/2019 | 712                | 24                   | -                        | 256                       |
|                              | 01/10/2017 - 31/03/2018 | 1 037              | 20                   | -                        | -                         |

|                |            | Краткосрочные займы полученные, [19] | Долгосрочные займы полученные, [19] |
|----------------|------------|--------------------------------------|-------------------------------------|
|                |            | Тыс. евро                            | Тыс. евро                           |
| Топ менеджмент | 31/03/2019 | 325                                  | 95                                  |
|                | 30/09/2018 | 217                                  | 178                                 |

На 31 марта 2019 года компании Группы имели непогашенные гарантии, выданные в размере 3 тыс. евро (30 сентября 2018: 8 тыс. евро). Гарантии были выданы в пользу Группы «Экозем-Аграр» для поддержания ее покупательской способности при приобретении сельскохозяйственной техники Группы. На дату подписания данной финансовой отчетности Руководство не предполагает, что сторона-выгодоприобретатель по гарантии потребует оплату, так как ГК «Экозем-Аграр» является платежеспособной и риск дефолта отсутствует.

## 21. ПРОЧАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Среднее число сотрудников Группы в течение отчетного периода составило 532 человек (6 месяцев 2018 года: 487 человек), из которых 171 (6 месяцев 2018: 164) работают в администрации, 192 (6 месяцев 2018: 169) в сервисной службе, и 169 (6 месяцев 2018: 154) в отделе продаж.

## 22. ПУБЛИКАЦИЯ

Консолидированная промежуточная финансовая отчетность Экотехника АГ за 6 месяцев с 1 октября 2018 по 31 марта 2019 года была утверждена руководством и допущена к публикации 26 июня 2019 года.

Валльдорф, 26 июня 2019



Штефан Дюрр  
Председатель совета



Бейрне Дрехслер  
Член совета

# EKOTECHNIKA

Contact:

**Ekotechnika AG**

Johann-Jakob-Astor-Str. 49

69190 Walldorf

T: +49 (0) 6227 3 58 59 60

E: [info@ekotechnika.de](mailto:info@ekotechnika.de)

I: [www.ekotechnika.de](http://www.ekotechnika.de)