

## Неаудированная консолидированная промежуточная финансовая отчетность за период с 1 октября 2017 по 31 марта 2018





## СОДЕРЖАНИЕ

Вступительное слово исполнительного совета	04
Промежуточный отчет руководства	08
Экономическая модель Группы	08
Экономическая среда	08
Результаты деятельности компании	10
Возможности и риски	12
Прогноз ожидаемого развития	15
Промежуточная консолидированная финансовая отчетность	17
Консолидированный отчет о финансовом положении	18
Консолидированный отчет о совокупном доходе	20
Консолидированный отчет о движении денежных средств	21
Консолидированный отчет об изменении капитала	22
Примечания	24

## Промежуточный отчет руководства



**ШТЕФАН ДЮРР**

Член исполнительного совета



**БЕЙРНЕ ДРЕХСЛЕР**

Член исполнительного совета

Наш бизнес по послепродажной поддержке клиентов положительно развивался в первой половине финансового года, несмотря на высокое давление со стороны конкурентов, которое было усилено низкими ценами на сельскохозяйственную продукцию и, как следствие, сложной ситуацией с доходами наших клиентов.

## Дорогие акционеры и друзья компании «Экотехника АГ»,

В первом полугодии 2017/2018 финансового года наш бизнес по послепродажной поддержке клиентов продолжил положительный рост, и мы смогли выдержать высокое давление со стороны конкурентов, которое было усилено низкими ценами на сельскохозяйственную продукцию и, как следствие, сложной ситуацией с доходами наших клиентов.

В отчетном периоде в сегменте импортной сельхозтехники не наблюдалось развития. На рынке доминируют местные производители, которые получают субсидии, в связи с чем в настоящее время предлагаемая ими техника значительно дешевле, чем импортное оборудование. Это особенно важно в регионах с низкой урожайностью на гектар, в которых сложно получить финансирование для крупных инвестиций. Кроме того, курс российского рубля снизился с 65,42 руб./евро до 69,32 руб./евро в сопоставлении с аналогичным периодом прошлого года, что привело к росту цен на импортную сельхозтехнику по сравнению с российскими производителями.

Тем временем ключевая банковская ставка была снижена до 7,25% с инфляцией ниже 2,1%, что, в свою очередь, открывает дополнительные возможности для будущего снижения процентных ставок. Даже когда ситуация с финансированием улучшилась, затраты на финансирование остаются высокими и в значительной степени ограничивают объем инвестиций.

Наши доходы от продаж новой сельскохозяйственной техники в первом полугодии снизились по сравнению с прошлым годом, в основном из-за позднего начала весны, которое перенесло начало «горячей фазы продаж» на апрель. Объем продаж новой сельскохозяйственной техники составил 55,1% (6 месяцев 2017: 60,1%) от общего оборота в отчетном. В рамках этих продаж безусловным лидером является техника компании John Deere, доля которой в общих продажах составляет 62%. Эта доля в будущем будет продолжать расти в связи с нашей стратегией эксклюзивности, которая фокусируется на продукции компании John Deere. На втором месте по объемам продаж находится компания JCB, доля которой составляет 22%. Мы предполагаем, что продажи новой сельскохозяйственной техники останутся нестабильными и будут характеризоваться низким уровнем маржинальности. Доля ключевых клиентов растет, и руководство ожидает более высоких объемов продаж, чем в прошлом году, с более низкой маржинальностью.

Наша среднесрочная цель состоит в том, чтобы увеличить долю рынка по продаже запасных частей и продавать больше услуг нашим покупателям. Выручка за первое полугодие этого года немного ниже по сравнению с прошлым, в связи с влиянием курса обмена валют и уже упомянутым выше поздним наступлением весны в этом году. Общая доля выручки от продажи запасных частей в общем обороте составляет 36,7% (6 месяцев 2017: 33,8%). Мы предполагаем, что сможем удержать этот уровень маржинальности и в будущем посредством более плотной работы с клиентами и расширением предоставляемых услуг. Для компаний John Deere и JCB мы выбрали стратегию углубления нашей деятельности в сфере продажи запасных частей и предоставления услуг, таких как капитальный ремонт двигателей, профилактическое обслуживание и услуги по интеллектуальному земледелию. Последнее особенно актуально в связи с возможностью продаж услуг, значительному экономическому эффекту для наших клиентов в регионах со сложными почвенными условиями, а также возможностью более плотной работы с клиентами.

Несмотря на многочисленные трудности на рынке импортной техники, «Экотехника» остается полноценным лидером практически во всех регионах нашей зоны ответственности с долей рынка, например, по тракторам, около 40 – 70%

Большое спасибо за Ваше доверие.

С уважением,

Штефан Дюрр

Бейрне Дрекслер







# Экотехника АГ, Вальдорф

## Промежуточный отчет руководства Группы по состоянию на 31 марта 2018

---

- 08 Экономическая модель Группы
- 08 Экономическая среда
- 10 Результаты деятельности компании
- 12 Возможности и риски
- 15 Прогноз ожидаемого развития

# ПРОМЕЖУТОЧНЫЙ ОТЧЕТ РУКОВОДСТВА ГРУППЫ

## 1. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ ГРУППЫ

### 1.1 Бизнес-модель Группы

ГК «Экотехника», материнской компанией которой является компания «Экотехника АГ» специализируется на торговле сельскохозяйственной техникой. Спектр услуг включает в себя продажу сельскохозяйственной техники (консультации, покупку и продажу), продажу запчастей и предоставление сервисных услуг. В настоящее время Группа также начинает продавать технологические решения и оборудование в области точного земледелия и в равной степени активно работает с развитием услуг и продуктов в сфере интеллектуального земледелия, поскольку это направление имеет очень большой потенциал на рынке. Группа осуществляет продажи исключительно в рамках российского рынка, при этом определенная часть машин и запчастей закупается в Западной Европе или Северной Америке. Кроме того, значительная часть техники производится и/или собирается дочерними предприятиями зарубежных поставщиков на территории России. Дочерние предприятия Группы осуществляют продажи на российском рынке под брендом «ЭкоНива-Техника».

Основным поставщиком Группы является компания Deere&Company, Молин, шт. Иллинойс, США – лидер рынка по производству сельскохозяйственной техники. Линейка предлагаемой Группой продукции включает в себя также технику и оборудование других известных производителей, таких как JCB,

Великобритания (телескопические погрузчики), Väderstad (сеялки и почвообрабатывающая техника), Grimme (картофелеуборочное оборудование).

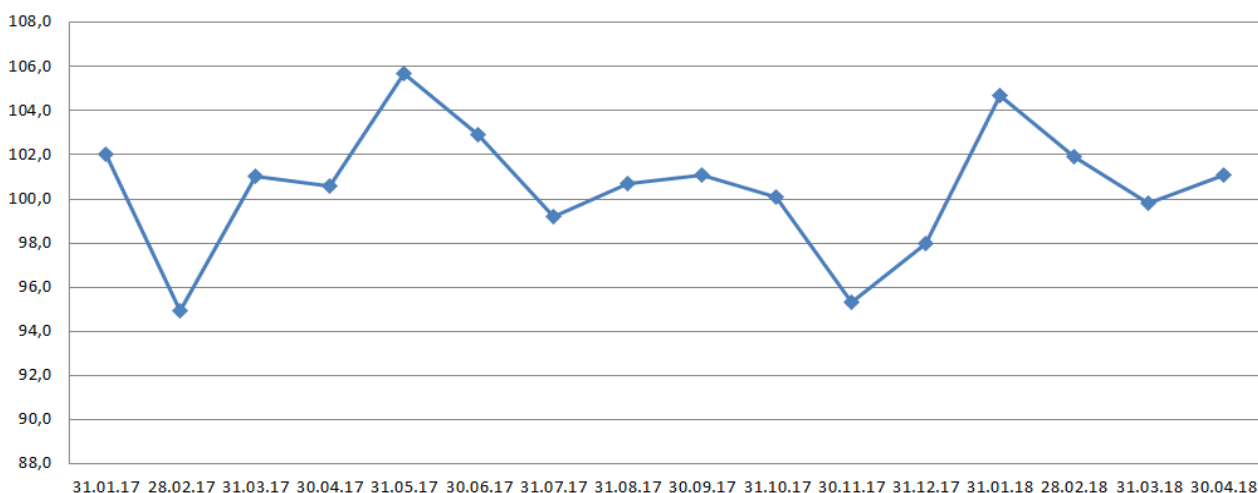
## 2. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СРЕДА

### 2.1 Макроэкономические и отраслевые условия

По данным Международного валютного фонда, темп роста мировой экономики в 2017 году составил 3,8%, это самый высокий показатель с 2011 года. Поскольку финансовые условия по-прежнему благоприятны, ожидается, что глобальный рост достигнет 3,9% в 2018 и 2019 годах. На фоне текущих положительных тенденций в мировой экономике, таких как возобновление роста цен на нефть и укрепление макроэкономической стабильности, российская экономика продолжает расти. По оценке российского правительства, кризис 2017 года был преодолен. Однако, начиная с третьего квартала, темпы экономического роста замедлились. Несмотря на прогнозы, промышленный сектор продемонстрировал тенденцию к росту в январе 2018 года и остался на стабильном уровне в феврале и марте 2018 года.

В соответствии с докладом Международного Совета по Зерну (МСЗ) от 22 марта 2018 года прогноз мирового производства всех видов зерна на 2017/2018 год составляет 2,092 млн тонн (-2,0% по сравнению с предыдущим периодом), что является вторым по величине объемом за весь период наблюдений. Исходя из прогноза, потребление

### Индекс промышленного производства





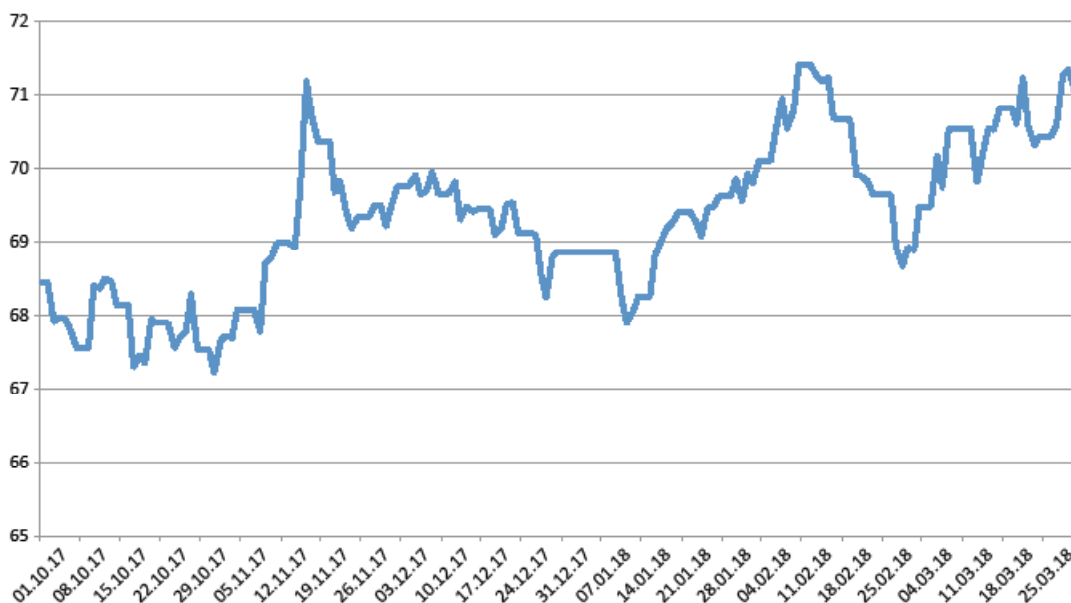
зерна увеличится до рекордного уровня. Однако средний индекс цен Продовольственной и Сельскохозяйственной организации ООН (ФАО) на зерновые в феврале 2018 года составил 160,8 пунктов, что на 2,5% выше, чем в январе 2018 года, но на 6,8% ниже, чем в феврале 2017 года. В то же время, в связи с неблагоприятными условиями на мировом рынке (отсутствие количественных экспортных ограничений в Европейской зоне) цены могут снизиться.

## 2.2 Макроэкономическое развитие России

Как и прогнозировалось, инфляция в России снизилась до 2,1% в марте 2018 года.

В начале 2017/2018 финансового года ключевая процентная ставка составляла 8,25%, но затем была снижена до 7,75% в декабре 2017 года и 7,5% в феврале 2018 года с последующим снижением до 7,25% в марте 2018 года. Во всех регионах России прогнозируется снижение процентных ставок, что значительно облегчит финансирование закупок техники.

### Динамика курса руб./евро



Российский рубль был значительно менее волатильным в 2017/2018 финансовом году по сравнению с предыдущим годом. На 30 сентября 2017 года Банком России курс евро к рублю установлен на уровне 68,45 рублей, а на 31 марта 2018 года – на уровне 70,56 рублей. Средний обменный курс за финансовый год составил 69,32 руб./евро (6 месяцев 2017: 65,42 руб./евро).

Стабильный рубль влияет на условия ведения аграрного бизнеса в России двойственно: с одной стороны, снижает конкурентоспособность российских

производителей сельскохозяйственной продукции, что приводит к снижению цен в национальной валюте и снижению покупательной способности в отношении сельскохозяйственной техники. С другой стороны, цены на импортную сельхозтехнику снижаются, что делает ее более конкурентоспособной на российском рынке.

Мировые цены на сельскохозяйственную продукцию, особенно в местной валюте, остаются ниже, чем в прошлом году.

### 2.3 Сельскохозяйственное машиностроение в России

Согласно заявлению Министерства сельского хозяйства Российской Федерации от 10 апреля 2018 года, в собственности российских фермеров находится 450,7 тыс. тракторов (99,2% к соответствующей дате 2017 года), 132,5 тыс. плугов (98,9%), 209,0 тыс. сеялок (98,0%) и 174,6 тыс. культиваторов (99,3%). Из них готовы к эксплуатации: 82,7% тракторов (2017: 83,0%), 84,6% плугов (83,6%), 80,9% сеялок (80,5%), 82,9% культиваторов (81,9%).

## 3. РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОМПАНИИ

### 3.1 Общие положения касательно результатов деятельности компании

Торговля сельскохозяйственной техникой в России подвержена сильному влиянию сезонных факторов. С октября по март объемы продаж традиционно ниже, чем во второй половине финансового года: с апреля по сентябрь.

Сравнительные показатели в балансе Группы, представленном в настоящей промежуточной финансовой отчетности, приведены на 30 сентября 2017 г.; сравнимым периодом для отчета о совокупном доходе и отчета о движении денежных средств является период с 1 октября 2016 г. до 31 марта 2017 г. Показатели предыдущего года в отчете об изменении капитала относятся к периоду с 1 октября 2016 г. по 31 марта 2017 г.

### 3.2 Ситуация с прибыльностью

При сравнении выручки и прибыли с прошлогодним периодом наблюдается снижение уровня операционной деятельности, что может быть объяснено смещением бизнес-процессов на более поздний период с Апреля по Июнь 2018. Причиной этого является более поздняя весна в этом году. Средний курс рубля к евро был достаточно стабильным, рубль обесценился с 68.4483 до 70.5618 за евро; средний курс рубля к евро в отчетном периоде составил 69.3195 по сравнению с 65.4173 за тот же период прошлого года.

Общая групповая выручка за отчетный период составляет 45 281 тыс. евро (6 месяцев 2017: 55

175 тыс. евро), из которых продажа сельхозтехники составляет примерно 55,1% или 24 944 тыс. евро (6 месяцев 2017: 60,1%; 33 139 тыс. евро). Доля в выручки запасных частей составила 36,7% или 16 612 тыс. евро (6 месяцев 2017: 18 640 тыс. евро; 33,8%). Выручка от продажи ГСМ составила 1 168 тыс. евро (6 месяцев 2017: 1 288 тыс. евро). Выручка от продажи шин, БУ машин и точного земледелия составила 539 тыс. евро (6 месяцев 2017: 626 тыс. евро), 468 тыс. евро (6 месяцев 2017: 369 тыс. евро) и 139 тыс. евро (6 месяцев 2017: 0 тыс. евро) соответственно. Предоставление услуг принесло компании 1 393 тыс. евро (6 месяцев 2017: 1 113 тыс. евро). Это отражает снижение общей выручки на 17,9% по сравнению с тем же периодом прошлого года.

Прочие операционные доходы составили 1 045 тыс. евро (6 месяцев 2017: 1 784 тыс. евро), что главным образом обусловлено влиянием курсовых разниц в размере 549 тыс. евро с 686 тыс. евро до 137 тыс. евро за отчетный период.

Основная часть расходов относится к себестоимости сельскохозяйственной техники (21 939 тыс. евро; 6 месяцев 2017: 26 991 тыс. евро) и запасных частей (12 569 тыс. евро; 6 месяцев 2017: 13 995 тыс. евро). Общее снижение себестоимости проданных товаров соответствует уровню снижения выручки.

Валовая прибыль (выручка минус себестоимость) уменьшилась на 27,9% до 8 761 тыс. евро (6 месяцев 2017: 12 155 тыс. евро), за счет снижения выручки и себестоимости продаж. Это сокращение является результатом снижения рентабельности продаж новых машин и отсрочки получения выручки по запасным частям и услугам.

Расходы по заработной плате в размере 4 547 тыс. евро (6 месяцев 2017: 4 640 тыс. евро) включают в себя как непосредственно заработную плату, так и социальное страхование и сопоставимые выплаты. Данные расходы остаются практически без изменений по сравнению с предыдущим периодом (-2,0%).

Расходы на обесценение и амортизацию основных средств и нематериальных активов в размере 867 тыс.

евро (6 месяцев 2017: 874 тыс. евро) не составляют большой доли в общих расходах, как и в прошлом периоде.

Прочие операционные расходы в размере 3 712 тыс. евро (6 месяцев 2017: 4 710 тыс. евро) существенным образом состоят из транспортных расходов (496 тыс. евро; 6 месяцев 2017: 484 тыс. евро) маркетинговых и рекламных расходов (435 тыс. евро; 6 месяцев 2017: 212 тыс. евро) и расходов на здания (395 тыс. евро; 6 месяцев 2017: 423 тыс. евро). В течение отчетного периода прослеживается двойной тренд. С одной стороны, мы можем констатировать увеличение маркетинговых и рекламных расходов на 223 тыс. евро, возникшие в связи с расширением участия в крупнейшей в мире сельскохозяйственной выставке Агритехника. С другой стороны, мы можем видеть снижение расходов по прочим налогам на 618 тыс. евро, с 847 тыс. евро до 229 тыс. евро; снижение расходов по пеням и штрафам, предусмотренных договорами, на 305 тыс. евро, с 343 тыс. евро до 38 тыс. евро в связи с погашением кредиторской задолженности по Джон Дир, на которую были начислены штрафы в предыдущем периоде; а также снижение расходов по резерву по просроченной дебиторской задолженности на 222 тыс. евро (70 тыс. евро; 6 месяцев 2017: 292 тыс. евро).

Прибыль до процентов, налогов и амортизации (ЕБИТДА) составили 1 547 тыс. евро (6 месяцев 2017: 4 589 тыс. евро прибыли), прибыль до расходов по процентам и налогам (ЕБИТ) составила 680 тыс. евро (6 месяцев 2017: 3 715 тыс. евро прибыли). Это снижение связано с уменьшением валовой прибыли и соответствует этому уменьшению.

Чистые финансовые доходы в сумме 1 258 тыс. евро (6 месяцев 2017: 1 013 тыс. евро) состоят в основном из доходов в размере 1 141 тыс. евро (6 месяцев 2017: 1 353 тыс. евро) и расходов в размере 2 399 тыс. евро (6 месяцев 2017: 2 366 тыс. евро).

После учета налога на прибыль в размере 196 тыс. евро (6 месяцев 2017: 324 тыс. евро), чистый финансовый результат за отчетный период составил 382 тыс. евро убытка (6 месяцев 2017: 2 378 тыс. евро

прибыли).

### 3.3 Активы

22,8% (или 23 682 тыс. евро; 30 сентября 2017: 21 834 тыс. евро или 26,1%) от общей суммы активов (103 743 тыс. евро; 30 сентября 2017: 83 769 тыс. евро) пришлось на долгосрочные активы, которые в первую очередь включают в себя основные средства (18 497 тыс. евро; 30 сентября: 19 140 тыс. евро).

Основные средства главным образом состоят из зданий (включая незавершенное строительство) и транспортных средств. Общая чистая стоимость данных основных средств составляет 17 733 тыс. евро (95,9% от общей стоимости основных средств), по сравнению с 18 390 тыс. евро (96,1%) в прошлом году.

41,4% (30 сентября 2017: 29,4%) краткосрочных активов (80 061 тыс. евро, 30 сентября 2017: 61 935 тыс. евро) в размере 33 118 тыс. евро (30 сентября 2017: 18 236 тыс. евро) представляет собой запасы: сельскохозяйственную технику и запасные части для продажи покупателям. Данный показатель увеличился из-за влияния сезонных факторов, поскольку в марте начинается сезон продаж. Но в этом году увеличение было намного выше, в связи с поздним наступлением весны, что вызвало смещение отгрузок до апреля/мая, а следовательно, стало результатом увеличения запасов на складах на 31 марта 2018 года. Торговая дебиторская задолженность увеличилась на 1 073 тыс. евро, этот рост не существенный и нормальный на эту дату. Рост краткосрочных активов на 2 493 тыс. евро с 1 662 тыс. евро (30 сентября 2017) до 4 155 тыс. евро преимущественно состоит из увеличения дебиторской задолженности по налогам, которое связано с сезонным увеличением авансовых платежей полученных и соответствует показателям прошлого года.

### 3.4 Финансовая позиция

Финансовая служба ООО ЭкоНива-Техника Холдинг осуществляет финансовый контроль внутри Группы. Основная стратегия финансового управления состоит в поддержании финансовых расходов на минимальном уровне, чтобы все компании Группы могли своевременно исполнять свои обязательства.

Непрерывный мониторинг интересов и валютных тенденций является важной основой этого процесса.

Аккредитивы и банковские гарантии являются основными инструментами работы с поставщиками.

Общая сумма заемного капитала Группы составляет 83 508 тыс. евро (30 сентября 2017: 62 735 тыс. евро). Долгосрочные финансовые обязательства Группы составляют 376 тыс. евро (30 сентября 2017: 500 тыс. евро). Текущий заемный капитал, составляющий 83 132 тыс. евро (30 сентября 2017: 62 235 тыс. евро), в первую очередь состоит из банковских обязательств в размере 32 842 тыс. евро (30 сентября 2017: 32 092 тыс. евро), обязательств перед поставщиками и подрядчиками в размере 35 943 тыс. евро (30 сентября 2017: 20 436 тыс. евро) и авансов полученных в размере 3 073 тыс. евро (30 сентября 2017: 3 496 тыс. евро), также прочих финансовых обязательств в размере 1 279 тыс. евро (30 сентября 2017: 3 044 тыс. евро).

### 3.5 Отчет о движении денежных средств

В отчетном периоде денежные потоки от операционной деятельности до влияния изменения оборотного капитала составили 1 514 тыс. евро (6 месяцев 2017: 3 914 тыс. евро). У Группы есть отрицательные денежные потоки от изменения уровня запасов в размере 15 705 тыс. евро (6 месяцев 2017: 2 546 тыс. евро), связанные с формированием запасов в преддверии горячего сезона продаж. С другой стороны, рост торговой кредиторской задолженности и авансов полученных составил 23 519 тыс. евро (6 месяцев 2017: 11 882 тыс. евро), что привело к положительному изменению отчета о движении денежных средств. Результатом этого стали положительные денежные потоки от операционной деятельности в размере 2 841 тыс. евро (6 месяцев 2017: -741 тыс. евро). Операционные денежные потоки после уплаты налогов и процентов составили 847 тыс. евро (6 месяцев 2017: -2 877 тыс. евро).

Оттоки денежных средств в размере 76 тыс. евро (6 месяцев 2017: 4 338 тыс. евро) стали в основном результатом займов выданных прочим лицам, преимущественно связанным сторонам.

Потоки денежных средств от финансовой деятельности были положительными и составили 937 тыс. евро (6 месяцев 2017: отрицательные денежные потоки 32 тыс. евро).

Как результат, у Группы положительный денежный поток в размере 1 708 тыс. евро (6 месяцев 2017: -7 247 тыс. евро) за счет внешнего финансирования.

## 4. ВОЗМОЖНОСТИ И РИСКИ

Правление компании понимает, что постоянный контроль возможностей и рисков является ключевым аспектом развития компании.

В связи с этим руководство компании тщательно следит за политическими и экономическими изменениями, чтобы иметь возможность отреагировать на изменения на самых ранних этапах. Кроме того, руководство регулярно анализирует ключевые показатели деятельности компании. При обнаружении неожиданных результатов тщательно анализируются возможные причины и разрабатывается перечень возможных мер.

Для дополнительной информации об оценке возможностей и о системе управления рисками, пожалуйста, обращайтесь к расшифровкам Годового отчета 2017 финансового года.

### 4.1 Возможности

#### Развитие мирового сельского хозяйства:

Тенденция к увеличению мирового аграрного производства и росту сопутствующих секторов экономики остается стабильной, несмотря на периодическую волатильность. Рост мирового населения и изменение привычек в питании, связанных с повышением уровня жизни и переходу к «западному» стилю жизни являются ключевыми факторами, обеспечивающими положительные тенденции в развитии мирового аграрного сектора. Производство энергии из сельскохозяйственной продукции также ведет к увеличению спроса. Сельскохозяйственная техника является важным фактором для расширения аграрного производства и достижения необходимого уровня эффективности.

### Инвестиционные субсидии в России:

Одной из среднесрочных целей российского правительства является производство 85% ключевых продуктов АПК, потребляемых в стране. В качестве поддержки инвестиций в сельское хозяйство правительство предлагает субсидии на приобретение сельскохозяйственной техники и финансирование передовых аграрных технологий, кроме того сельхозтоваропроизводители освобождены от налога на прибыль. Данные меры в значительной степени способствуют росту объема продаж. В данном случае, одним из последствий украинского кризиса и изоляции России явилось увеличение государственной поддержки российскому аграрному сектору. В числе сильных сторон группы успешное долговременное сотрудничество с ключевыми поставщиками, главным образом, с компанией John Deere & Co. (Молин, Иллинойс, США) – мировым лидером на рынке сельскохозяйственной техники и оборудования – и компанией JCB (Рочестер, Великобритания), также как и наше присутствие в привлекательных, с точки зрения развития сельского хозяйства, регионах России.

В целом, дальнейшее улучшение условий финансирования, а также повышение производительности в сельскохозяйственном секторе могут привести к значительному и устойчивому спросу в сегменте высококачественного импортного оборудования в будущем.

#### 4.2 Риски

##### Возможности финансирования и расходы клиентов и Группы:

Наши клиенты в России финансируют закупки сельскохозяйственной техники в основном через российские банки и другие финансовые организации. Общее экономическое ослабление, санкции, введенные в период кризиса на Украине, и падение цен на нефть негативно повлияли на данные возможности финансирования, что в свою очередь отрицательным образом сказалось на деятельности банков, связанной с финансированием. Тем не менее, в последнее время условия финансирования улучшились. Прежде всего, это связано с ростом цен на нефть и низкой инфляцией. Кроме того, вырос

интерес со стороны профессиональных инвесторов.

Природа кредитного портфеля продолжает представлять собой риск для компании с точки зрения краткосрочного финансирования бизнеса. Но руководство тесно отслеживает финансовую и кредитную ситуацию и как результат предполагает, что будет способным регулярно обновлять возобновляемое кредитное финансирование. И так, ситуация с ликвидностью для Российских банков главным образом поменялась, и теперь банки уже не так неохотно занимаются финансированием, как в предыдущие годы.

##### Динамика обменного курса:

В первой половине 2017/2018 финансового года курс рубля был менее волатильным, чем за прошлые годы. На 30 сентября 2017 курс составлял 68.45 рублей за евро. В течение периода он изменялся с низшего курса 67 рублей за евро в октябре до высшего 71 рубль за евро в феврале. На 31 марта 2018 года курс составил 70,56 рублей за евро, средний курс за отчетный период составил 69,32 рубля за евро (6 месяцев 2017: 65,42 рубля за евро). Руководство исходит из стабильного курса на предстоящий год, в связи с этим можно считать этот риск низким.

##### Цена на нефть:

Фактор, который оказывает значительное влияние на обменные курсы и экономическое развитие в России, это цена на нефть. Цены на нефть росли в течение всего финансового года, что привело к укреплению рубля и увеличило расходы бюджета – в том числе и на сельское хозяйство. В последние месяцы взаимосвязь цен на нефть и курса рубля ослабла, и руководство Группы предполагает, что даже если цены на нефть еще вырастут, курс рубля не отреагирует такой же динамикой.

Так как Российский бюджет сильно зависит от цен на нефть, снижение отразится государственными субсидиями.

##### Государственная поддержка аграрных предприятий:

Сельхозпредприятия, покупатели Группы Экотехника, в определенном объеме зависят от государственной поддержки в форме прямых



субсидий и субсидирования процентных ставок. В условиях, описанных выше, данные субсидии стали менее прогнозируемыми. Кроме того, существует вероятность, что российское правительство будет ещё сильнее, чем прежде, поддерживать производство и продажу отечественной сельхозтехники или даже установит барьеры на ввоз импортной техники и запчастей. Если данные условия будут ухудшаться, это может повлиять на операционных результатах Группы.

#### **Платежеспособность клиентов:**

В отчетном периоде для наших покупателей стало проще финансировать покупку сельскохозяйственной техники. В частности, крупные агрохолдинги имеют легкий доступ к финансированию. Это касается как новых продаж, так и в определенном объеме существующих дебиторских задолженностей. Невозможность взыскания дебиторской задолженности может отрицательно сказаться на ситуации с доходами компании в текущем финансовом году. Этот риск уменьшается за счет тесного сотрудничества отдела продаж и покупателей. Отдел продаж Группы «Экотехника» может использовать накопленный богатый опыт общения с клиентами для определения их платёжеспособности. Кроме того, сотрудники отдела продаж непосредственным образом участвуют в переговорах о возможностях финансирования и на основании соглашений о бонусах несут частичную ответственность за непогашение клиентами дебиторской задолженности перед компанией. После того, как в текущем и предыдущем отчётном периоде было признано большое количество резервов по дебиторской задолженности, руководство предполагает, что нет рисков, которые бы не были учтены.

#### **Риск, связанный со сбытом товаров:**

Определённые машины для продажи часто необходимо заказывать примерно за полгода до начала сезона продаж, до получения основного объема заказов от клиентов. Это означает, что в конечном итоге Группа несёт риски, не вся техника будет продана. Это, в свою очередь, приводит к риску ликвидности и риску сбыта товаров в текущих изменчивых условиях. Таким образом, существует общий риск, связанный со сбытом товаров, из-

за меняющегося спроса клиентов и непостоянной рыночной ситуации, который «Экотехника АГ» может исключать лишь в период между приобретением и продажей техники.

В то же время доля крупных покупателей растет. Это приводит к росту зависимости от тендеров, что увеличивает риск того, что определенный покупатель, разместивший заказ на техническое оборудование, в связи с тем, что компания проигрывает в тендере, не будет приобретать товар, и соответственно не сможет продать эту технику другим конечным покупателям с достаточной маржой. Кроме того риск продаж скрывает в себе специфический валютный риск, так как заказ машин осуществляется по определённом обменному курсу, а дальнейший их сбыт конечному потребителю по другому курсу. Последние два года компания уделяла особое внимание тому, чтобы сдерживать увеличение риска, связанного со сбытом товаров, в связи с неопределённостью перспектив компании.

#### **Налоговые риски, связанные с прибылью от реструктуризации:**

Поскольку последние изменения в законодательстве, связанные с налогом на прибыль от финансовой реструктуризации недостаточно ясны, в настоящее время ситуация сложилась следующим образом:

Номинальная стоимость отказа от прав требования, например, в рамках перевода долга в акционерный капитал, с точки зрения налоговых органов, означает прибыль от реструктуризации, составившую 57,4 млн. евро. Посредством так называемого «Постановления о реструктуризации» Федеральное министерство финансов Германии дало указание налоговым органам списать остаток долга на определенных условиях после зачета нераспределенных убытков, как правило, возникающих после обложения налогом прибыли от финансового оздоровления. Осенью 2016 г. органы высшей власти сочли данную процедуру противоречащей конституции. Поскольку следующая резолюция Федерального министерства «О защите прав держателей» также была признана судом недействительной, на данный момент полная прибыль от реабилитации должна облагаться налогом. Предварительно можно сказать, что «Экотехника АГ»



может понести налоговую нагрузку в размере 5-6 млн. евро, что представляет собой значительный финансовый и экономический риск.

В настоящее время руководство компании считает данный риск существенным и предполагает, что законодательные органы примут решение в пользу компании.

### **Риски относительно непрерывности деятельности компании**

#### **Продление кредитных линий:**

Зависимость от того, удастся ли Группе получить достаточно средств от осуществления хозяйственной деятельности, чтобы обслуживать свои задолженности, представляет собой большую неопределённость относительно способности Группы продолжать деятельность. Основываясь на планах Группы и с учётом связанной с этим неопределённости, на момент предоставления финансовой отчётности за 6 месяцев, заканчивающихся 31 марта 2018 года, руководство компании исходит из того, что в обозримом будущем Группа будет в состоянии обеспечить достаточно средств, чтобы продолжить свою деятельность. Это также включает рефинансирование банковских кредитов, срок погашения по которым наступает во второй половине 2017/2018 года и 2018/2019 году, если сумма погашения превышает сумму средств, полученных от осуществления операционной деятельности. Предпосылкой для этого является тот факт, что компании Группы используют краткосрочные кредиты российских банков. Преимущественная часть данных кредитных линий регулярно продлевается. Руководство компании исходит из того, что ситуация в будущем не изменится.

Если, несмотря на ожидания руководства компании, обеспечение компании платёжными средствами из операционной деятельности или за счёт заёмных средств будет невозможно или на значительно худших условиях, чем прежде, это может привести к неплатёжеспособности компании.

Подводя итоги, руководство придерживается мнения, что сегодня риски главным образом связаны с политическими и экономическими условиями. Так как

этим процессами можно управлять очень условно, руководство интенсивно занимается тем, чтобы выстроить компанию таким образом, чтобы она могла адекватно реагировать на все изменения.

## **5. ПРОГНОЗ ОЖИДАЕМОГО РАЗВИТИЯ**

### **Общеэкономические тенденции**

Текущее развитие мировой и российской экономики демонстрирует тенденцию к стабильности и некоторому улучшению. В экономической деятельности не наблюдается заметной волатильности. В следующем году ожидается тенденция к стабилизации российской экономики.

### **Развитие аграрного сектора**

Мы ожидаем, что курс рубля останется приблизительно на текущем уровне. Этот уровень снижает конкурентное преимущество российских сельхозпроизводителей, специализирующихся на экспортных продуктах, таких как зерно. В данных направлениях в ближайшем будущем ожидается снижение продуктивности. В то же время, производители продукции с более широкой цепочкой добавочной стоимости, такой как мясо или молоко, будут продолжать увеличивать объемы производства и демонстрировать дальнейший рост. Кроме того, многие сельскохозяйственные товары в настоящее время находятся на очень низком уровне, а значит они могут стать источником увеличения прибыли в будущем.

Поэтому перспективы с осмотрительностью оптимистичны. Сохраняется политическая напряженность между Россией и другими странами, что делает ситуацию хрупкой и непредсказуемой. С другой стороны, потребность в высококачественной сельскохозяйственной технике растет, а в связи со снижением издержек и с соответствующей оптимизацией издержек новые технологии и интеллектуальные решения обеспечивают ключевое преимущество в конкурентной рыночной среде.

### **Развитие ГК «Экотехника»**

В связи с наступлением поздней весны, Группа столкнулась с уменьшением выручки и валовой прибыли почти на 20 и 25% соответственно.

Руководство предполагает, что такое снижение временно, в связи со смещением заказов на следующие периоды.

В соответствии с финансовой отчетностью за шесть месяцев 2017/2018, закончившихся 31 марта 2018 года, Группа практически соответствует планам, представленным в начале года. В связи с будущим ростом заказов от ключевых клиентов, руководство ожидает, что выручка прекратит падение и показатели станут выше, чем планировалось. Ожидается, что выручка достигнет 150 млн евро, что немного выше, чем в прошлом финансовом году. По прогнозу руководства прибыль до расходов по процентам и налогам (ЕБИТ) составит более 7 млн. евро за 2017/2018 финансовый год.

Вальддорф, 20 июня 2018

Штефан Дюрр

Бейрне Дрехслер

Член исполнительного  
совета

Член исполнительного  
совета



# Экотехника АГ, Вальдорф

## Консолидированная промежуточная финансовая отчетность Группы по состоянию на 31 марта 2018

---

18 Консолидированный отчет о финансовом положении

20 Консолидированный отчет о совокупном доходе

21 Консолидированный отчет о движении денежных средств

22 Консолидированный отчет об изменении капитала

24 Примечания

## Экотехника АГ, Валльдорф

### КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ (неаудированный)

<b>Активы</b>	Примечания	31.03.2018 ТЫС. ЕВРО	30.09.2017 ТЫС. ЕВРО
<b>Долгосрочные активы:</b>			
Нематериальные активы		42	44
Основные средства	[13]	18 497	19 140
Долгосрочные займы выданные	[15]	3 972	1 939
Отложенные налоговые активы		1 171	711
		<b>23 682</b>	21 834
<b>Текущие активы:</b>			
Запасы	[14]	33 118	18 236
Краткосрочные займы выданные	[15]	10 650	12 830
Торговая дебиторская задолженность	[15]	23 965	22 892
Дебиторская задолженность по налогу на прибыль		343	110
Предоплаты	[15]	3 355	3 466
Прочие финансовые активы	[15]	294	167
Прочие краткосрочные активы	[15]	4 155	1 662
Денежные средства и их эквиваленты	[16]	4 181	2 572
		<b>80 061</b>	61 935
		<b>103 743</b>	<b>83 769</b>

**Обязательства и капитал**

	Примечания	31.03.2018 Тыс. ЕВРО	30.09.2017 Тыс. ЕВРО
<b>Капитал относящийся к основным акционерам</b>			
Уставный капитал	[17]	3 140	3 140
Добавочный капитал	[17]	6 830	6 830
Резерв, возникший в результате перевода отчетности из функциональной валюты в валюту представления	[17]	(17 923)	(17 506)
Нераспределенная прибыль/убыток		28 561	19 992
Прибыль/(Убыток) за период		(383)	8 569
		<b>20 225</b>	<b>21 025</b>
Доля неконтролирующих акционеров		10	9
		<b>20 235</b>	<b>21 034</b>
<b>Долгосрочные обязательства:</b>			
Долгосрочные кредиты и займы		-	242
Прочие долгосрочные обязательства		376	258
Отложенные налоговые обязательства		-	-
		<b>376</b>	<b>500</b>
<b>Краткосрочные обязательства:</b>			
Резервные условные обязательства		719	742
Краткосрочные кредиты и займы	[19]	33 171	32 263
Торговая кредиторская задолженность	[19]	35 943	20 436
Кредиторская задолженность по налогу на прибыль		220	291
Авансы полученные	[19]	8 727	1 963
Прочие финансовые обязательства	[19]	3 073	3 496
Прочие краткосрочные обязательства	[19]	1 279	3 044
		<b>83 132</b>	<b>62 235</b>
		<b>103 743</b>	<b>83 769</b>

## ЭКОТЕХНИКА АГ, Вальдорф КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ (неаудированный)

	Примечания	01.10.2017- 31.03.2018 Тыс. ЕВРО	01.10.2016- 31.03.2017 Тыс. ЕВРО
Выручка	[5]	45 281	55 175
Себестоимость	[6]	(36 520)	(43 020)
<b>Валовая прибыль</b>		<b>8 761</b>	<b>12 155</b>
Прочие операционные доходы	[7]	1 045	1 784
Расходы на персонал	[8]	(4 547)	(4 640)
Амортизация и расходы по обесценению		(867)	(874)
Прочие операционные расходы	[9]	(3 712)	(4 710)
		(8 081)	(8 440)
<b>Операционная прибыль/(убыток)</b>		<b>680</b>	<b>3 715</b>
Финансовые доходы	[10]	1 141	1 353
Финансовые расходы	[10]	(2 399)	(2 366)
		(1 258)	(1 013)
<b>Прибыль/(Убыток) до налогов</b>		<b>(578)</b>	<b>2 702</b>
Текущие налоги	[11]	196	(324)
<b>Прибыль/(Убыток) за период</b>		<b>(382)</b>	<b>2 378</b>
Относящийся к:			
Основным акционерам		(383)	2 381
Неконтролирующим акционерам		1	(3)
Итого прочий совокупный результат за период			
Позиции, которые могут быть классифицированы непосредственно в прибыль/убыток текущего периода			
Курсовые разницы в связи с иностранными операциями		(417)	(413)
Относящийся к:			
Основным акционерам		(417)	(413)
Неконтролирующим акционерам		-	-
<b>Общий совокупный Прибыль/(Убыток) за период</b>		<b>(799)</b>	<b>1 965</b>
Относящийся к:			
Основным акционерам		(800)	1 968
Неконтролирующим акционерам		1	(3)
<b>Доходность на акцию</b>		<b>(0,12)</b>	<b>0,76</b>
Акции серии А	[18]	(0,16)	0,97
Акции серии Б	[18]	(0,09)	0,56



## ЭКОТЕХНИКА АГ, Вальддорф КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ (неаудированный)

	Приме- чания	01.10.2017- 31.03.2018 Тыс. ЕВРО	01.10.2016- 31.03.2017 Тыс. ЕВРО
<b>BETRIEBLICHE TÄTIGKEIT</b>			
Прибыль/(Убыток) за период		(382)	2 379
Амортизация основных средств и нематериальных активов и обесценение долгосрочных активов		867	874
(Прибыль) от выбытия основных средств		(63)	(45)
(Прибыль)/убыток по курсовым разницам		61	(519)
Расходы по процентам	[10]	2 000	2 031
Доходы по процентам	[10]	(1 141)	(1 271)
Налог на прибыль, признаваемый в отчете о совокупном доходе	[11]	(196)	324
Прочие неденежные операции		368	141
<b>Операционная прибыль до изменения рабочего капитала и резервов</b>		<b>1 514</b>	<b>3 914</b>
Изменение запасов		(15 705)	(2 546)
Изменение торговой дебиторской задолженности и предоплат		(1 591)	(7 833)
Изменение в прочих финансовых и нефинансовых активах		(2 642)	(2 035)
Изменения в торговой кредиторской задолженности и авансов полученных		23 519	11 882
Изменение в прочих финансовых и нефинансовых обязательствах		(2 254)	(4 123)
<b>Денежные потоки от операционной деятельности до налога на прибыль и уплаты процентов</b>		<b>2 841</b>	<b>(741)</b>
Выплаты по налогу на прибыль		(568)	(152)
Проценты уплаченные		(1 836)	(1 989)
Проценты полученные		410	5
<b>Денежные потоки от операционной деятельности</b>		<b>847</b>	<b>(2 877)</b>
<b>Инвестиционная деятельность</b>			
Доход от выбытия основных средств		117	68
Покупка основных средств		(330)	(253)
Покупка нематериальных активов		(16)	(14)
Денежные средства, используемые для выпуска прочих финансовых активов		(22 885)	(5 428)
Доходы, связанные с погашением прочих финансовых активов		23 038	1 289
<b>Денежные потоки от инвестиционной деятельности</b>		<b>(76)</b>	<b>(4 338)</b>
<b>Финансовая деятельность</b>			
Потоки денежных средств, связанные с привлечением финансирования		41 385	40 476
Погашением кредитов и займов		(40 134)	(40 195)
Погашение лизинговых обязательств		(314)	(313)
<b>Денежные потоки от финансовой деятельности</b>		<b>937</b>	<b>(32)</b>
<b>Чистые (отрицательные)/положительные денежные потоки</b>		<b>1 708</b>	<b>(7 247)</b>
Денежные средства и эквиваленты на начало периода		2 572	7 293
Эффект от колебания курсов валют		(99)	924
<b>Денежные средства и эквиваленты на конец периода</b>		<b>4 181</b>	<b>970</b>

## Экотехника АГ, Вальдорф

### КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИИ КАПИТАЛА

ТЫС.ЕВРО	Уставный капитал	Добавочный капитал	Резерв, возникший в результате перевода отчетности из функциональной валюты в валюту представления	Нераспределенная прибыль/(убыток)
<b>Остаток на 30 сентября 2016</b>	<b>3 140</b>	<b>(17 386)</b>	<b>(17.386)</b>	<b>(42.314)</b>
Реклассификация	-	-	-	62 306
Прибыль/(Убыток) за период	-	-	-	-
Прочий совокупный доход/(убыток)	-	-	1 159	-
<b>Итого совокупный результат</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>1 159</b>	<b>-</b>
<b>На 31 марта 2017</b>	<b>3 140</b>	<b>6 830</b>	<b>(16 227)</b>	<b>19 992</b>
<b>Остаток на 30 сентября 2017</b>	<b>3 140</b>	<b>6 830</b>	<b>(17 506)</b>	<b>19 992</b>
Реклассификация	-	-	-	8 569
Прибыль/(Убыток) за период	-	-	-	-
Прочий совокупный доход/(убыток)	-	-	(417)	-
<b>Итого совокупный результат</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(417)</b>	<b>-</b>
<b>На 31 марта 2018</b>	<b>3 140</b>	<b>6 830</b>	<b>(17 923)</b>	<b>28 561</b>

Консолидированная чистая прибыль/(убыток)	Доля неконтролирующих акционеров	Итого капитал
<b>62 306</b>	<b>(6)</b>	<b>12.570</b>
(62 306)	-	-
2 362	17	2 379
-	-	1 159
2 362	17	3 538
<b>2 362</b>	<b>11</b>	<b>16 108</b>
<b>8 569</b>	<b>9</b>	<b>21 034</b>
(8 569)	-	-
(383)	1	(382)
-	-	(417)
(383)	1	(799)
<b>(383)</b>	<b>10</b>	<b>20 235</b>

# ПРИМЕЧАНИЯ К ПРОМЕЖУТОЧНОЙ КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЗА 6 МЕСЯЦЕВ ФИНАНСОВОГО ГОДА С 1 ОКТЯБРЯ 2017 ГОДА ПО 31 МАРТА 2018 ГОДА

## 1. ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

Консолидированная промежуточная финансовая отчетность за 6 месяцев по состоянию на 31 марта 2018 была утверждена руководством и допущена к публикации 20 июня 2018 года.

«Экотехника АГ» (далее «Компания» или «Материнская компания») в соответствии с параграфом 315а немецкого Торгового Кодекса (HGB). Компания добровольно подготавливает консолидированную финансовую отчетность в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее «МСФО»). Группа компаний состоит из материнской компании и ее дочерних предприятий, далее Группа.

Материнская компания расположена в Германии, а ее дочерние компании расположены в Российской Федерации. Главный офис материнской компании находится по адресу: ул. Иоганна Якоба Астора 49, 69190 г. Вальддорф, Германия.

Группа имеет лидирующие позиции на рынке сельскохозяйственной техники и сервисных услуг и является одним из крупнейших дилеров компании John Deere в Российской Федерации и в Европе. Группа также является официальным представителем таких производителей сельскохозяйственной техники, как JCB UK, Vaderstad и Grimme.

## 2. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ ПОДГОТОВКИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ И ИЗМЕНЕНИЯ МЕТОДОВ БУХГАЛТЕРСКОЙ ПОЛИТИКИ

### Основные принципы подготовки финансовой отчетности

Промежуточная финансовая отчетность за 6 месяцев по состоянию на 31 марта 2018 была составлена в соответствии с МСФО (IAS) 34 Промежуточная финансовая отчетность.

Промежуточная консолидированная финансовая отчетность не включает в себя всю информацию и

расшифровки, требуемые при составлении годовой финансовой отчетности, и должна рассматриваться в совокупности с годовой финансовой отчетностью Группы на 30 сентября 2017 года.

Консолидированная промежуточная финансовая отчетность представлена в евро, а все суммы округлены до ближайшей тысячи, кроме случаев, когда указано иное.

Независимые немецкие аудиторы не проводили аудиторской проверки консолидированной промежуточной финансовой отчетности по состоянию на 31 марта 2018 года.

### Новые бухгалтерские стандарты

Учетная политика, применяемая при подготовке консолидированной промежуточной финансовой отчетности, соответствует учетной политике, применяемой при составлении консолидированной финансовой отчетности за финансовый год, окончившийся 30 сентября 2017, за исключением внедрения новых стандартов и разъяснений, которые вступили в силу с 1 октября 2017 года.

В дополнение к стандартам, поправкам и интерпретациям, актуальным на 30 сентября 2017 года, следующие стандарты, поправки и интерпретации были введены в первый раз, но не оказали влияния на консолидированную промежуточную финансовую отчетность Группы:

### Поправки к IAS 7: Отчет о движении денежных средств: Инициатива по раскрытию

Поправки требуют, чтобы компании предоставляли расшифровки об изменении своих обязательств, возникших в процессе финансовой деятельности, включая как изменения, связанные с движением денежного потока, так и связанные с неденежными операциями (такие как доходы и расходы от курсовых разниц). При первом применении поправки не требуется предоставление сравнительной информации за предыдущие периоды.

**Поправки к IAS 12 Налог на прибыль: Признание отложенных налоговых активов в отношении нереализованных убытков**

Поправки уточняют, что компания должна рассматривать, ограничивает ли налоговое законодательство источники налоговой прибыли, в счет которой могут быть сделаны вычеты при восстановлении этих временных разниц. Более того, поправки разъясняют, как компания должна определять будущие налоговые прибыли, и объясняют условия, при которых налоговые прибыли могут включать в себя восстановление некоторых активов на сумму, превышающую их остаточную стоимость.

Компании должны применять поправки ретроспективно. Однако, при первом применении поправок изменение капитала на начало самого раннего сравнительного периода может быть признано в составе нераспределенной прибыли на начало периода (или в составе иного компонента капитала при необходимости) без распределения влияния между нераспределенной прибылью на начало периода и прочими компонентами капитала. При раннем применении компании обязаны раскрывать данный факт.

**Ежегодный цикл улучшений – 2014-2016**

**Поправки с IFRS 12. Раскрытие участия в прочих компаниях: Уточнение объемов требований по раскрытию согласно IFRS 12**

Поправки уточняют, что требования к раскрытию согласно IFRS 12, отличающиеся от тех, что раскрыты в параграфах B10-B16, применяются к дочерним компаниям, совместным предприятиям или ассоциированным компаниям (или доли в совместных предприятиях или ассоциированных компаниях), которые классифицируются (или включены в выбывающую группу, классифицируемую) как предназначенные для продажи.

У Группы нет участия в компаниях, которые классифицируются как предназначенные для продажи.

**3. ВЛИЯНИЕ СЕЗОННОСТИ НА ХОЗЯЙСТВЕННУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ**

Сезонность оказывает существенное влияние на изменения по кварталам в течение финансового года. 65-70% всей выручки Группа получает в период с апреля по сентябрь. Такая сезонность может приводить к существенным колебаниям финансовых показателей от квартала к кварталу.

**4. СТРУКТУРА ГРУППЫ**

На 31 марта 2018 Группа состоит из материнской компании и 6 иностранных дочерних компаний, по которым «Экотехника АГ» имеет преобладающую долю в капитале и решающее право голоса. Нет изменений с сентября 2017 года.

**5. ВЫРУЧКА**

Выручка включает в себя:

	01.10.2017-31.03.2018 ТЫС.ЕВРО	01.10.2016-31.03.2017 ТЫС.ЕВРО
Выручка от продажи сельскохозяйственных машин и оборудования	24 944	33 139
Выручка от продажи запасных частей	16 612	18 640
Выручка от продажи ГСМ	1 168	1 288
Выручка от продажи шин	539	626
Выручка от продажи БУ машин	486	369
Выручка от интеллектуального земледелия	139	-
Выручка за предоставление услуг	1 393	1 113
	<b>45 281</b>	<b>55 175</b>

Существенное снижение выручки объясняется переносом выручки на апрель в связи с поздней весной.

## 6. СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОДАННЫХ ТОВАРОВ И УСЛУГ

Себестоимость проданных товаров и услуг включает в себя следующее:

	01.10.2017- 31.03.2018 ТЫС.ЕВРО	01.10.2016- 31.03.2017 ТЫС.ЕВРО
Себестоимость сельскохозяйственных машин и оборудования	21 939	26 991
Себестоимость запасных частей	12 569	13 995
Себестоимость ГСМ	972	1 033
Себестоимость Шин	499	662
Себестоимость БУ машин	453	339
Себестоимость интеллектуального земледелия	88	-
	<b>36 520</b>	<b>43 020</b>

## 7. ПРОЧИЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ ДОХОДЫ

Прочие операционные доходы включают в себя следующее:

	01.10.2017- 31.03.2018 ТЫС.ЕВРО	01.10.2016- 31.03.2017 ТЫС.ЕВРО
Возмещение гарантийных расходов	434	384
Возмещение маркетинговых расходов	158	176
Доходы по положительным курсовым разницам	137	686
Доходы по пеням и штрафам, предусмотренные договорами	32	78
Прочие доходы	283	460
	<b>1 045</b>	<b>1 784</b>

Прочие операционные доходы включают в себя комиссии и компенсации агентам, доходы от транспортных услуг и услуг хранения.

## 8. РАСХОДЫ НА ПЕРСОНАЛ

Расходы на персонал подразделяются на:

	01.10.2017- 31.03.2018 ТЫС.ЕВРО	01.10.2016- 31.03.2017 ТЫС.ЕВРО
Заработная плата	2 210	2 318
Бонусы	1 520	1 643
Социальные и пенсионные взносы	817	679
	<b>4 547</b>	<b>4 640</b>

## 9. ПРОЧИЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ РАСХОДЫ

Прочие операционные расходы подразделяются на:

	01.10.2017- 31.03.2018 ТЫС.ЕВРО	01.10.2016- 31.03.2017 ТЫС.ЕВРО
Расходы на транспортные средства	496	484
Маркетинг и реклама	435	212
Расходы на здания	395	423
Гарантийные доходы	389	320
Аудит, консалтинговые и юридические услуги	367	440
Командировочные и представительские расходы	285	283
Прочие расходы по налогам	229	847
Материалы, используемые при сервисе	180	223
Расходы по отрицательным курсовым разницам	149	248
Банковские комиссии	87	80
Офисные расходы	83	62
Расходы по резерву по просроченной дебиторской задолженности	70	292
Расходы на связь	61	57
Убыток по штрафам	38	343
Прочие расходы	448	396
	<b>3 712</b>	<b>4 710</b>



## 10. ФИНАНСОВЫЕ ДОХОДЫ / ФИНАНСОВЫЕ РАСХОДЫ

Финансовые доходы состоят из:

	01.10.2017- 31.03.2018 ТЫС. ЕВРО	01.10.2016- 31.03.2017 ТЫС. ЕВРО
Доходы по процентам	1 141	1 271
Финансовые доходы по положительным курсовым разницам	-	81
Прочие финансовые доходы	-	1
	<b>1 141</b>	<b>1 353</b>

Финансовые расходы состоят из:

	01.10.2017- 31.03.2018 ТЫС.ЕВРО	01.10.2016- 31.03.2017 ТЫС.ЕВРО
Расходы по процентам	2 000	2 031
Банковские комиссии	283	332
Финансовые расходы по отрицательным курсовым разницам	49	-
Прочие финансовые расходы	67	3
	<b>2 399</b>	<b>2 366</b>

Прочие финансовые расходы в основном состоят из убытков по ассоциированным компаниям в сумме 42 тыс. евро (6 месяцев 2017: доходы в размере 17 тыс. евро).

## 11. НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ

Расходы по налогу на прибыль состоят из:

	01.10.2017- 31.03.2018 ТЫС.ЕВРО	01.10.2016- 31.03.2017 ТЫС.ЕВРО
<b>Текущие расходы по налогам</b>		
Налог на прибыль за текущий период	294	324
<b>Отложенные налоги</b>		
Признание и восстановление временных разниц	(490)	-
Текущие налоги	<b>(196)</b>	<b>324</b>

Для российских дочерних компаний применяется 20% ставка по налогу на прибыль. Эта ставка применялась при расчете отложенных налоговых активов и обязательств. Для германских компаний применяется налоговая ставка в 25%.

## 12. СЕГМЕНТНАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

Таблицы ниже представляют информацию о выручке и финансовом результате операционных сегментов Группы за 6 месяцев, заканчивающихся 31 марта 2017 и 2018 годов, соответственно.

6 месяцев, оканчивающиеся 31 марта 2018	Централь- ный регион	Черно- земный регион	Сибир- ский регион	Прочие	Корректи- ровки/ элиминация	Консолиди- рованный результат
	Тыс.ЕВРО	Тыс.ЕВРО	Тыс. ЕВРО	Тыс. ЕВРО	Тыс.ЕВРО	Тыс.ЕВРО
<b>Выручка</b>	<b>18 981</b>	<b>21 367</b>	<b>5 933</b>	<b>298</b>	<b>(1 298)</b>	<b>45 281</b>
Выручка от продажи товаров сторонним компаниям	17 724	20 626	5 498	40	-	43 888
Выручка - компании группы	746	241	40	258	(1 285)	-
Выручка за предоставление услуг	511	500	395	-	(13)	1 393
<b>Себестоимость</b>	<b>(15 385)</b>	<b>(17 457)</b>	<b>(4 681)</b>	<b>(299)</b>	<b>1 302</b>	<b>(36 520)</b>
<b>Валовая прибыль</b>	<b>3 596</b>	<b>3 910</b>	<b>1 252</b>	<b>(1)</b>	<b>4</b>	<b>8 761</b>
Прочие операционные доходы	339	223	285	2 773	(2 575)	1 045
Расходы на персонал	(1 434)	(1 107)	(450)	(1 556)	-	(4 547)
Амортизация и расходы по обесценению	(543)	(244)	(87)	(73)	80	(867)
Прочие операционные расходы	(1 903)	(2 467)	(567)	(1 585)	2 810	(3 712)
<b>Результат от операционной деятельности</b>	<b>55</b>	<b>315</b>	<b>433</b>	<b>(442)</b>	<b>319</b>	<b>680</b>

6 месяцев, оканчивающиеся 31 марта 2017	Централь- ный регион	Черно- земный регион	Сибир- ский регион	Прочие	Корректи- ровки/ элиминация	Консолиди- рованный результат
	Тыс.ЕВРО	Тыс.ЕВРО	Тыс. ЕВРО	Тыс. ЕВРО	Тыс.ЕВРО	Тыс.ЕВРО
<b>Выручка</b>	<b>23 514</b>	<b>27 665</b>	<b>5 357</b>	<b>215</b>	<b>(1 576)</b>	<b>55 175</b>
Выручка от продажи товаров сторонним компаниям	21 537	27 104	5 405	17	-	54 063
Выручка - компании группы	1 559	131	(312)	198	(1 576)	-
Выручка за предоставление услуг	418	430	264	-	-	1 112
<b>Себестоимость</b>	<b>(17 621)</b>	<b>(22 733)</b>	<b>(4 146)</b>	<b>(216)</b>	<b>1 696</b>	<b>(43 020)</b>
<b>Валовая прибыль</b>	<b>5 893</b>	<b>4 932</b>	<b>1 211</b>	<b>(1)</b>	<b>120</b>	<b>12 155</b>
Прочие доходы	1 030	602	170	3 057	(3 075)	1 784
Расходы на персонал	(1 180)	(1 250)	(497)	(1 713)	-	(4 640)
Амортизация и расходы по обесценению	(593)	(211)	(63)	(48)	41	(874)
Прочие операционные расходы	(1 764)	(3 714)	(996)	(1 314)	3 078	(4 710)
<b>Результат от операционной деятельности</b>	<b>3 386</b>	<b>359</b>	<b>(175)</b>	<b>(19)</b>	<b>164</b>	<b>3 715</b>

	01.10.2017- 31.03.2018 Тыс.ЕВРО	01.10.2016- 31.03.2017 Тыс.ЕВРО
<b>Результат от операционной деятельности</b>	<b>680</b>	<b>3 715</b>
Финансовые доходы	1 141	1 353
Финансовые расходы	(2 399)	(2 366)
	<b>(578)</b>	<b>2 702</b>
Текущие налоги	196	(324)
<b>Прибыль/(Убыток) за период</b>	<b>(382)</b>	<b>2 378</b>

### 13. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА

Снижение основных средств на 643 тыс. евро в основном явилось результатом амортизации основных средств.

### 14. ЗАПАСЫ

Рост запасов от 18 236 тыс. евро до 33 118 тыс. евро в основном связано с сезонностью и переносом существенной части поставок на апрель 2018.

В течение 6 месяцев до 31 марта 2018 года 566 тыс. евро было признано в качестве расходов в составе себестоимости товаров, учитываемых по чистой стоимости реализации (6 месяцев 2017: 711 тыс. евро дохода).

### 15. ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ И ПРОЧИЕ АКТИВЫ

Торговая дебиторская задолженность выросла не существенно на 1 073 тыс. евро по сравнению с началом финансового года. Рост в основном является результатом сезонности. Расходы по обесценению в сумме 70 тыс. евро (6 месяцев 2017: 292 тыс. евро) признаны в отчете о совокупном доходе в составе прочих операционных расходов.

Займы выданные остались на том же уровне, 14 622 тыс. евро (30 сентября 2017: 14 769 тыс. евро). Займы выданные в основном представлены краткосрочными займами, выданными связанным сторонам.

Прочие краткосрочные активы выросли существенно на 2 493 тыс. евро по сравнению с 30 сентября 2017. Такой уверенный рост связан с сезонностью. Они в основном состоят из НДС.

### 16. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ

Данная строка включает в себя счета в финансовых организациях с первоначальным сроком погашения не более чем три месяца.

### 17. УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ

Уставный и добавочный капитал остался прежним в размере 3 140 тыс. евро и 6 830 тыс. евро соответственно.

Резерв от пересчета курсовых разниц представляет собой курсовые разницы, связанные с чистыми инвестициями в российские дочерние предприятия, и пересчет из функциональной валюты российских дочерних предприятий в валюту представления Группы. Резерв от пересчета курсовых разниц также включает в себя влияние курсовой разницы, которая возникает в результате перевода финансовой отчетности российских предприятий, выраженной в рублях, в евро, поскольку консолидированная финансовая отчетность представлена в данной валюте. На 31 марта 2018 сумма резерва от пересчета курсовых разниц составляет -17 923 тыс. евро (30 сентября 2017: -17 506 тыс. евро).

### 18. ПРИБЫЛЬ НА АКЦИЮ

У Группы выпущено два типа акций:

- Акции серии А, которые были выпущены за счет конвертации облигационного займа в ценные бумаги. Акции серии А позволяют получить привилегированные дивиденды в случае, если

компания примет решение выплачивать дивиденды

- **Акции серии В:** акции, которые были выпущены до конвертации долга в ценные бумаги, а также те, которые были созданы за счет увеличения капитала через отчисления наличными средствами.

В случае наличия дивидендов:

**1 Шаг:** 26,47% от всех дивидендов причитается держателям акций серии А

**2 Шаг:** оставшаяся сумма причитается держателям акций серии А/В пропорционально

Следующая таблица отражает прибыль на акцию и информацию по акциям, используемую для расчета прибыли на акцию:

	01.10.2017-31.03.2018	01.10.2016-31.03.2017
<b>Прибыль/(Убыток) за период</b>	(383 000)	2 381 000
<b>Средневзвешенное количество акций</b>	<b>3 140 000</b>	<b>3 140 000</b>
Акции серии А	1 539 000	1 539 000
Акции серии Б	1 601 000	1 601 000
<b>Доходность на акцию</b>	<b>(0,12)</b>	<b>0,76</b>
Акции серии А	(0,16)	0,97
Акции серии Б	(0,09)	0,56

Между отчетной датой и датой утверждения финансовой отчетности не было никаких других операций, связанных с обыкновенными акциями или потенциальными обыкновенными акциями.

## 19. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Обязательства перед финансовыми организациями представлены следующим образом:

	31.03.2018 Тыс.ЕВРО	30.09.2017 Тыс.ЕВРО
<b>В течение года (текущие)</b>	<b>33 171</b>	<b>32 263</b>
включая обеспеченные банковские кредиты	29 443	10 227
включая необеспеченные банковские кредиты	3 399	21 865
включая займы	329	171
<b>От года до 5 лет (долгосрочные)</b>	<b>-</b>	<b>242</b>
	<b>33 171</b>	<b>32 505</b>

Кредиты и займы остались на прежнем уровне.

В течение 6 месяцев, оканчивающихся 31 марта 2018 и 2017, а также до момента выпуска отчетности Группа соблюдала все ковенанты, кроме технических ковенант, относящихся к кредитам, которые уже были погашены на отчетную дату.

Торговая кредиторская задолженность выросла на 15 507 тыс. евро до 35 943 тыс. евро. Это связано с сезонными изменениями – формирование запасов перед горячим периодом продаж.

Авансы полученные существенно увеличились с 1 963 тыс. евро до 8 727 тыс. евро в связи с влиянием сезонных факторов.

Наибольшая доля прочих текущих обязательств – это НДС в размере 1 002 тыс. евро (30 сентября 2017: 2 625 тыс. евро). Уменьшение прочих текущих обязательств также связано с влиянием фактора сезонности.

## 20. ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ

С 1 марта 2013г. «Экозем-Аграр ГмБХ» имеет возможность оказывать значительное влияние на компанию «Экотехника АГ» через главного акционера компании Штефана Дюрра, поэтому главной связанной стороной для компании «Экотехника АГ» является «Экозем-Аграр ГмБХ».

Управляющий акционер и руководитель компании «Экотехника АГ» считаются членами правления компании, занимающими ключевые руководящие должности.

### Операционная деятельность

В течение отчетного периода компании Группы провели следующие операции со связанными сторонами и лицами, не принадлежащими Группе:

	Компании под общим контролем		Ассоциированные компании		Топ менеджмент		Итого	
	Тыс.ЕВРО		Тыс.ЕВРО		Тыс.ЕВРО		Тыс.ЕВРО	
	01.10.17-31.03.18	01.10.16-31.03.17	01.10.17-31.03.18	01.10.16-31.03.17	01.10.17-31.03.18	01.10.16-31.03.17	01.10.17-31.03.18	01.10.16-31.03.17
Выручка от продажи сельскохозяйственных машин и оборудования	4 662	5 166	-	-	-	-	4 662	5 166
Выручка от продажи запасных частей	3 260	3 714	-	-	-	-	3 260	3 714
Выручка от продажи ГСМ	225	179	-	-	-	-	225	179
Выручка от продажи шин	111	48	-	-	-	-	111	48
Выручка от интеллектуального земледелия	4	-	-	-	-	-	4	-
Выручка за предоставление услуг	53	42	-	-	-	-	53	42
Прочие доходы	60	34	-	-	-	-	60	34
Покупка товаров и услуг	(287)	(280)	(1)	(5)	(427)	(906)	(715)	(1 191)

**Дебиторская и кредиторская задолженность от и для связанных сторон (компаний и лиц).**

Следующий остатки остаются не погашенным на конец отчетного периода:

		Торговая дебиторская задолженность, прочие финансовые активы и прочие краткосрочные активы	Торговая кредиторская задолженность, прочие финансовые обязательства и прочие краткосрочные обязательства
		ТЫС.ЕВРО	ТЫС.ЕВРО
Компании под общим контролем	31.03.2018	12 794	1 061
	30.09.2017	9 711	497
Ассоциированные компании	31.03.2018	1	-
	30.09.2017	-	-
Топ-менеджмент	31.03.2018	-	641
	30.09.2017	-	575
Итого	31.03.2018	12 795	1 702
	30.09.2017	9 711	1 072

**Финансовая и инвестиционная деятельность.**

В течение финансового года Группа осуществила следующие финансовые транзакции с другими связанными сторонами, не входящими в Группу:

		Долгосрочные займы выданные	Краткосрочные займы выданные
		ТЫС.ЕВРО	ТЫС.ЕВРО
Компании под общим контролем	31.03.2018	2 536	9 153
	30.09.2017	-	11 670
Материнская компания	31.03.2018	-	1 237
	30.09.2017	-	1 032
Ассоциированные компании	31.03.2018	-	99
	30.09.2017	125	15
Итого	31.03.2018	2 536	10 489
	30.09.2017	125	12 717

		Доходы по процентам	Расходы по процентам
		ТЫС.ЕВРО	ТЫС.ЕВРО
Компании под общим контролем	01.10.2017 - 31.03.2018	827	-
	01.10.2016 - 31.03.2017	830	-
Материнская компания	01.10.2017 - 31.03.2018	205	-
	01.10.2016 - 31.03.2017	204	-
Ассоциированные компании	01.10.2017 - 31.03.2018	5	-
	01.10.2016 - 31.03.2017	2	-
Топ менеджмент	01.10.2017 - 31.03.2018	-	20
		-	40
Итого	01.10.2017 - 31.03.2018	1 037	20
	01.10.2016 - 31.03.2017	1 036	40

		Краткосрочные займы полученные	Долгосрочные займы полученные
		ТЫС.ЕВРО	ТЫС.ЕВРО
Топ менеджмент	31.03.2018	329	-
	30.09.2017	171	242

На 31 марта 2018 года компании Группы имели непогашенные гарантии, выданные в размере 11 тыс. евро (30 сентября 2017: 42 тыс. евро). Гарантии были выданы в пользу Группы «Экозем-Аграр» для поддержания ее покупательской способности при приобретении сельскохозяйственной техники Группы. На дату подписания данной финансовой отчетности Руководство не предполагает, что сторона-выгодоприобретатель по гарантии потребует оплату, так как ГК «Экозем-Аграр» является платежеспособной и риск дефолта отсутствует.

## 21. ПРОЧАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Среднее число сотрудников Группы в течение отчетного периода составило 487 человек (6 месяцев 2017 года: 465 человек).

Из которых 164 (6 месяцев 2017: 160) работают в администрации, 169 (6 месяцев 2017: 154) в сервисной службе, и 154 (6 месяцев 2017: 151) в отделе продаж.

## 22. ПУБЛИКАЦИЯ

Консолидированная промежуточная финансовая отчетность Экотехника АГ за 6 месяцев с 1 октября 2017 по 31 марта 2018 года была утверждена руководством и допущена к публикации 20 июня 2018 года.

Валльдорф, 20 июня, 2018г.

Штефан Дюрр

Бейрне Дрехслер

Член исполнительного  
совета

Член исполнительного  
совета





Контакты:

**Ekotechnika AG**

Johann-Jakob-Astor-Str. 49

69190 Walldorf

T: +49 (0) 6227 3 58 59 60

E: [info@ekotechnika.de](mailto:info@ekotechnika.de)

I: [www.ekotechnika.de](http://www.ekotechnika.de)